



UNIVERSIDAD SANCTISPÍRITUS

JOSÉ MARTÍ PÉREZ

SEDE UNIVERSITARIA MUNICIPAL TRINIDAD

"JULIO ANTONIO MELLA"

FACULTAD DE CONTABILIDAD Y FINANZAS

# TRABAJO DIPLOMA

TÍTULO: Diagnóstico económico financiero como vía para el mejoramiento de la eficiencia económica de la Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria.  
Trinidad.

AUTOR: Yaneidy Pérez Luján

TUTOR: LIC. TOMÁS PIÑEIRO **M**ÉNDEZ

CURSO: 2011–2012

"AÑO 54 DE LA REVOLUCIÓN"

PENSAMIENTO



**“La disciplina financiera es uno de los aspectos más importantes de la gestión de las empresas, de las fábricas (...) las finanzas tenerlas al día, por ejemplo los pagos y los cobros, todos los problemas con los contratos (...), todos esos casos contribuyen a la disciplina financiera”**

**Che.**

# DEDICATORIA

A decorative graphic consisting of a vertical line on the right side and a horizontal line at the bottom, intersecting at the bottom right corner. The lines are dark grey with a slight shadow effect.

*Gracias a la vida,  
que me ha dado la posibilidad de crecer  
y forjarme en un país al que espero ser útil.*

*A mis padres,  
a los cuales debo mi vida y formación,  
sin ellos el futuro sería incompleto.*

*A mi esposo,  
que tanto me ha ayudado y apoyado en  
todo este tiempo.*

# AGRADECIMIENTOS

## AGRADECIMIENTOS

---

**De manera muy especial  
a mis profesores y tutores,  
agradezco sus conocimientos, confianza, desinterés y sus  
ilusiones, hoy concretadas en este trabajo.**

**A Tomás Piñeiro Méndez,  
sin cuya ayuda hubiera sido imposible acometer este  
empeño que esperamos vaya más allá que una simple  
investigación para convertirse en ayuda para los demás.**

**A los trabajadores del  
Departamento de Economía y Producción  
de la Empresa Industria Alimentaria;  
cuyo espíritu emprendedor fluyen  
por las líneas de este trabajo.**

**A mis familiares, en especial a mi tía,  
quienes han enumerado largas páginas  
de preocupación y apoyo.**

**A mis compañeros de estudio  
y amigos en cuyas mentes y corazones  
la confianza ha engendrado  
deseos de seguir en pos del éxito.**

**Y a todos mil gracias.**

# RESUMEN

## RESUMEN

---

La presente investigación, realizada en la Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad, tiene como objetivo contribuir a la mejora de sus niveles de eficiencia, para ellos se diagnóstica la situación económica existente así como las causas que determinan el grado de aprovechamiento de las capacidades instaladas, se ha realizado el análisis de los estados financieros y se han elaborado tablas con indicadores seleccionados para dotar a la entidad de herramientas de análisis propios, se aplican métodos y técnicas de análisis económico financiero que posibiliten tomar decisiones adecuadas a la situación real de esta entidad y partiendo de ellas realizar proyecciones objetivas que den como resultado el logro de la eficiencia empresarial.

# ÍNDICE

## ÍNDICE

---

<b>INTRODUCCIÓN</b>	<b>1</b>
<b>CAPÍTULO I: Marco teórico para la aplicación de técnicas adecuadas para el análisis de la información económica financiera.</b>	
<b>1.1 Medición de la eficiencia económica</b>	<b>6</b>
<b>1.2 Análisis económico financiero en el contexto de la economía cubana</b>	<b>9</b>
<b>1.3 Importancia y objetivo del análisis económico financiero</b>	<b>10</b>
<b>1.4 Estados financieros como instrumentos básicos para el análisis económico financiero</b>	<b>15</b>
<b>1.5 Métodos y técnicas del análisis económico financiero</b>	<b>19</b>
<b>1.6 Importancia de la planificación en la eficiencia económica</b>	<b>24</b>
<b>CAPÍTULO II: Aplicación y análisis de los indicadores de la eficiencia económica</b>	
<b>2.1 Caracterización de la Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad</b>	<b>28</b>
<b>2.2 Diagnóstico de la situación económica financiera actual de la entidad.</b>	<b>29</b>
<b>2.3 Evaluación de los indicadores de la eficiencia económica</b>	<b>30</b>
<b>2.4 Valoración del cumplimiento de plan técnico económico y su influencia en los resultados económicos financieros de la entidad</b>	<b>55</b>
<b>CONCLUSIONES</b>	<b>59</b>
<b>RECOMENDACIONES</b>	<b>61</b>
<b>BIBLIOGRAFÍA</b>	<b>63</b>
<b>REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS</b>	<b>65</b>
<b>ANEXOS</b>	



# INTRODUCCIÓN

Los resultados positivos que obtenga cualquier organización, dependerá de tomar decisiones eficaces en la administración adecuada de los recursos materiales y financieros disponibles, del buen desempeño con que se utilicen las partidas circulantes y del aprovechamiento óptimo de las capacidades instaladas, de esto dependerá en gran medida el resultado que se alcance.

-La economía cubana en los últimos años ha sido afectada por condicionantes económicas, por un lado el gobierno de los Estados Unidos de Norteamérica con su persistente bloqueo contra Cuba y por otro lado la crisis económica mundial, ya generalizada como crisis del sistema, obliga a nuestro estado a tomar constantes decisiones que le permitan mantener a un altísimo costo, los resultados alcanzados en la prestación gratuita de Servicios de Salud, Educación, Formación Deportiva y Cultural, así como la Seguridad y Asistencia Social y los gastos para garantizar la defensa del país, concebidos como derechos constitucionales de todos los ciudadanos en nuestra sociedad socialista. Es por ello que resulta imprescindible que los colectivos de trabajadores y principalmente los que dirigen la producción, trabajen con inteligencia, ética y rigor en el cumplimiento eficiente de las misiones asignadas, para sacar el máximo de beneficio de los recursos que el estado pone en sus manos.

Lo anterior por si solo pudiera determinar la importancia que reviste la presente investigación, encaminada a dotar a la Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad, a través del diagnóstico económico financiero que presenta actualmente, mediante métodos y técnicas demostradas, de vías para el mejoramiento de la eficiencia económica.

En el discurso pronunciado por el General de Ejército Raúl Castro Ruz, Presidente de los Consejos de Estado y Ministros y Primer Secretario del Comité Central del Partido Comunista de Cuba, en la clausura del IX Congreso de la Unión de Jóvenes Comunistas planteó lo siguiente:

“La batalla económica constituye hoy más que nunca, la tarea principal y el centro del trabajo ideológico de los cuadros, porque de ella depende la sostenibilidad y preservación de nuestro sistema social.

Sin una economía sólida y dinámica, sin eliminar gastos superfluos y el derroche, no se podrá avanzar en la elevación del nivel de vida de la población, ni será posible mantener y mejorar los elevados niveles alcanzados en la educación y la salud que gratuitamente se garantiza a todos los ciudadanos”:

Este tema tiene gran importancia ya que mediante el análisis y aplicación de métodos y técnicas que permita evaluar de forma objetiva la situación económica de la entidad, la dirección de la misma y el colectivo de trabajadores podrán adoptar medidas oportunas y ejecutar tareas destinadas a mejorar los resultados económicos, lo cuál se revertirá en incrementos de los niveles de producción y la calidad de esta para satisfacer las necesidades de los clientes.

#### **Situación problémica:**

A través del diagnóstico realizado se pudo comprobar que presenta dificultades debido al retraso en las entradas de materia prima y en las cantidades suficientes para el cumplimiento por surtidos de sus planes, lo cual incide en la explotación de las capacidades instaladas, afectando el logro de una mayor eficiencia económica, así como las posibilidades de cumplir sus planes de sustitución de importaciones.

Acorde con la situación financiera de la entidad se propone como **problema científico:**

¿Cómo mejorar el nivel de eficiencia económica a través de la aplicación de los métodos y técnicas del análisis económico financiero?

**Objetivo General:**

Aplicar métodos y técnicas de análisis económico financiero que contribuyan a elevar la eficiencia económica en la Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad.

**Objetivos específicos:**

- . Realizar una adecuada revisión de la bibliografía existente con vista a contribuir con el marco teórico referencial.
- . Diagnosticar la situación existente que presenta la entidad relacionada con los resultados económicos, así como las causas que determinan el nivel de eficiencia en las producciones, con vistas a mejorar la misma.
- . Analizar los indicadores económicos que le permitan a la entidad objeto de estudio tomar decisiones que contribuyan a la eficiencia empresarial.

**Resultados esperados:**

Como resultado del trabajo se espera dotar a la entidad de un sistema de métodos de análisis que le permitan determinar el nivel de eficiencia económica en las diferentes actividades o líneas de producción de una forma práctica, sencilla y científicamente demostrada.

Contribuir a que la entidad mejore de forma sistemática su nivel de eficiencia económica acorde con las condiciones objetivas existentes en cada momento o etapa del proceso productivo.

**Métodos de investigación utilizados:**

Histórico-lógico: permitirá a través del estudio de la teoría realizar un análisis del comportamiento de los diferentes indicadores económicos en el período tomado

como referencia para el desarrollo de la investigación, posibilitando mejorar la eficiencia económica teniendo en cuenta la propuesta planteada.

Inductivo-deductivo: permitirá ir de los elementos generales a los particulares, es decir, desde las premisas generales del proceso de producción a los particulares de cada una de las actividades que realiza la entidad, teniendo en cuenta las características propias de cada una de ellas.

Analítico-sintético: permitirá realizar una apreciación detallada de cada aspecto del problema planteado, es decir, delimitar la situación en particular que presenta cada una de las producciones que ejecuta la entidad.

### **Métodos empíricos**

Análisis de documentos, con el objetivo de conocer el estado actual de los indicadores económicos financieros que reflejan el nivel de eficiencia de la entidad partiendo de los informes emitidos por el área económica al cierre de cada período.

Entrevista: permitirá conocer la opinión de los trabajadores, especialistas y directivos de la empresa, con el objetivo de saber sus criterios en relación con las medidas que puedan contribuir a mejorar la eficiencia de la entidad.

# CAPÍTULO I

---

---

## **CAPÍTULO I: Marco teórico para la aplicación de técnicas adecuadas para el análisis de la información económica financiera.**

---

### **Marco teórico para la aplicación de técnicas adecuadas para el análisis de la información económica financiera.**

#### **1.1 Medición de la eficiencia económica**

En el presente capítulo se aborda la importancia que reviste el logro de la eficiencia económica para el desarrollo del país, tomando en consideración la situación que presenta la organización investigada con la utilización de los recursos materiales y financieros se considera oportuno efectuar un análisis económico y como incide éste en la eficiencia económica.

Al triunfar la Revolución Cubana en el año 1959 una de las grandes preocupaciones del estado revolucionario fue la lucha por la eficiencia económica lo cual se puede constatar en intervenciones efectuadas por nuestros principales dirigentes.

El Che expresó en 1962:

“ Ahora bien, habíamos hablado también, que en la construcción del Socialismo se necesitaba aumentar la productividad continuamente, todos sabemos, más o menos que es productividad en términos físicos digamos, es aumentar el volumen de la producción por unidad de hora de obreros, o por unidad de hora de máquinas, en términos financieros en producir más determinado artículo con el mismo o con el menor costo” (1)

Fidel Castro, por su parte, en el Informe Central al III Congreso del Partido Comunista de Cuba en 1986 expresa:

“ Todos los esfuerzos tienen que conducir al incremento sostenido de la productividad del trabajo- a la par que aseguremos el pleno empleo de los recursos laborales – a la reducción de los costos y al aumento de la rentabilidad de las empresas, en suma a la eficiencia”(2)

En sentido general el sistema empresarial cubano no ha logrado alcanzar los niveles de eficiencia deseados a pesar de la voluntad política por resolver los problemas. Por ejemplo, en nuestro país hasta finales de la década del 80 los sistemas aplicados se enmarcaron en un contexto totalmente distinto al que enfrenta el país actualmente, que pese a sus deficiencias fueron eficaces pues impulsaron el desarrollo de las tareas estratégicas importantes.

En la Resolución Económica aprobada en el V Congreso del Partido Comunista de Cuba en 1997 y específicamente en su segunda parte, la política económica en la fase de recuperación se plantea:

Teniendo en cuenta el carácter complejo del estudio de la economía de la empresa y considerando la multitud de factores que interactúan y determinan los resultados finales de su actividad, la realización de un análisis integral se hace cada vez más necesario. A partir de estas consideraciones se hace indispensable el empleo de los métodos del análisis “en sistemas”, es decir, del enfoque de los fenómenos económicos investigados como un conjunto de elementos interrelacionados. (2)

No existe realmente un indicador que permita medir por si solo la eficiencia económica de una empresa, por lo que es necesario calcular un conjunto de indicadores que muestren de la forma más clara posible la situación económica de una entidad, acordes con las características propias de cada una de ellas.

“En la actualidad elevar la eficiencia es un requisito de primer orden, sin embargo, las circunstancias de estos tiempos obligan a ir dando avances progresivos, al mismo tiempo que contribuyen a mantener el nivel de eficiencia del país, reduciendo la ineficiencia que caracteriza el grueso de la economía”.

El perfeccionamiento empresarial partió, entre otros importantes conceptos de que la organización de la producción y los servicios debe ser el elemento integrador principal sobre cuya base se definan las responsabilidades de los trabajadores, técnicos y dirigentes, se sitúe en el despliegue, a la vez, una profunda labor política – ideológica en el seno de esos colectivos laborales, como sustento de la elevación de la disciplina consciente y una adecuada atención al hombre.

En el perfeccionamiento cada empresa se considera como un todo integral y se deja claramente establecido su nivel de autoridad, o sea, el poder de ejecución la discusión en la toma de decisiones como eslabón fundamental de la economía, y las autoridades y responsabilidades dentro de ellas, así como los vínculos y relaciones de cada uno de los subsistemas que la componen, su aplicación se realiza siempre de abajo hacia arriba con el fin de garantizar que los sistemas de administración y gestión de las empresas y unidades de producción y servicios no se conviertan en una traba para el proceso productivo.

Este proceso es necesario para crear un conjunto de condiciones económicas que propicien el control y la regulación de la descentralización empresarial, motivando y obligando a la empresa a ajustarse y desarrollarse en las condiciones actuales, estableciendo sólidos vínculos económicos-financieros y vinculándose con la existencia de la competencia.

Por lo tanto, contrarrestar el bloqueo económico, avanzar en la inserción de la economía mundial y salir del período especial, se asocian al logro de la eficiencia, por lo que reviste gran importancia conocer su comportamiento con vistas a tomar decisiones adecuadas inherentes al uso de los recursos materiales, financieros y laborales.

En tal sentido Miguel Ángel Benítez en 1997, en su libro Contabilidad y Finanzas para la Formación Económica de los Cuadros de Dirección plantea:

“ La medición de la eficiencia económica operativa con que se explota una entidad se realiza básicamente mediante el análisis financiero económico operativo de sus actividades, lo que permitirá llegar a conclusiones acerca de las causas de las desviaciones y por lo tanto en las medidas correctivas a aplicar. Los análisis de los índices e indicadores de una actividad indican en sentido general la existencia o no de una desviación con una normativa o valor de comparación conocido, es decir, que señala dónde existe un problema y probablemente cuál, pero no indica en modo alguno las causas del mismo por lo que el análisis de los índices e indicadores y la evaluación de sus valores absolutos o relativos, constituyendo solamente el proceso inicial de medición de la eficiencia económica que se

completa con el análisis profundo de los factores involucrados, investigaciones, estudios especiales, etc, que permitan llegar a conclusiones acerca de la causa de las desviaciones, y, por tanto las medidas correctivas a aplicar”. (3)

## **1.2 Análisis económico financiero en el contexto de la economía cubana.**

El correcto funcionamiento de cualquier sistema lo constituye el “análisis económico financiero”, ya que el mismo representa un medio imprescindible para el control del cumplimiento de los planes y el estudio de los resultados de la empresa, posibilitando tomar decisiones eficientes, con el fin de garantizar el empleo racional de los escasos recursos materiales laborales y financieros.

En nuestro país en la década de los 60 se comenzó a conocer la importancia objetivos y métodos del análisis económico financiero.

En el período 1967 a 1970 la actividad del análisis económico en nuestro país evolucionó, producto a la erradicación de las relaciones monetarias mercantiles entre las entidades del sector estatal y el establecimiento de un nuevo sistema de registro económico.

A partir del año 1971 comienza una etapa de recuperación de la actividad del análisis económico.

La vigencia del cálculo económico y el perfeccionamiento del sistema de dirección y planificación de la economía en aquel momento reforzaron aún más el significado del análisis respecto a la búsqueda de soluciones óptimas a los problemas cardinales que afectan la economía de las empresas.

En la década del 90, al insertarse Cuba en la economía mundial, se han originado modificaciones en cuanto a las regulaciones económicas financieras con respecto a las empresas. La flexibilización del sistema contable empresarial, la posibilidad de disponer de las utilidades, el surgimiento de nuevas relaciones financieras con el banco, entre otras, hacen que los directores se vean en la necesidad de adecuar los métodos de análisis económicos financieros a la práctica internacional, con vistas a facilitar la toma de decisiones más eficientes.

La economía cubana, en las circunstancias que actualmente enfrenta nuestro país, está orientada hacia su total recuperación, para ello la elevación de la eficiencia de la productividad social se deberá convertir en la vía principal para asegurar el desarrollo económico.

En la Resolución Económica al V Congreso del Partido Comunista de Cuba en 1997 en su parte I “Evolución Económica desde el IV Congreso”, se plantea:

“El recrudescimiento del período especial planteó la necesidad de analizar un grupo de transformaciones de la política interna para asumir el gran reto de la supervivencia y la continuidad de la Revolución”. (4)

En su parte II la Resolución Económica al V Congreso, señalaba:

“La eficiencia es, por lo tanto, el objetivo central de la política económica pues constituye una de las mayores potencialidades con que cuenta el país”. (5)

### **1.3 Importancia y objetivo del análisis económico financiero.**

El análisis de los estados financieros de la empresa, forma parte de un proceso de información cuyo objetivo fundamental, es la de aportar datos para la toma de decisiones, los usuarios de esta información, son muchos y variados, desde los gerentes de la empresa interesados en la evaluación de la misma, directores financieros acerca de la viabilidad de nuevas inversiones, nuevos proyectos y cual es la mejor vía de financiación, hasta entidades financieras externas sobre si es conveniente o no conceder créditos para llevar a cabo dichas inversiones.

De lo expuesto anteriormente se infiere que el análisis económico financiero se utiliza para diagnosticar la situación y perspectiva interna, lo que hace evidente que la dirección de la empresa puede ir tomando decisiones que corrijan las partes débiles que puedan amenazar su futuro, al mismo tiempo que se saca provecho de los puntos fuertes para que la empresa alcance sus objetivos. Desde una perspectiva externa, son de gran utilidad para todas aquellas personas

interesadas en conocer la situación y evolución previsible de la empresa, tales como las que se mencionan a continuación:

- Entidades de crédito.
- Accionistas.
- Proveedores.
- Clientes.
- Empleados, comités de empresas y sindicatos.
- Auditores de cuentas.
- Asesores.
- Analistas financieros.
- Administración Pública.
- Competidores.
- Inversores y potenciales compradores de la empresa.

A través del análisis económico financiero se puede hacer el diagnóstico de la empresa, que es la consecuencia del análisis de todos los datos relevantes de la misma e informar de sus puntos débiles y fuertes. Para que el diagnóstico sea útil se han de dar las siguientes circunstancias:

- Debe basarse en el análisis de todos los datos relevantes.
- Debe hacerse a tiempo.
- Ha de ser correcto.
- Debe ir inmediatamente acompañado de las medidas correctivas adecuadas para solucionar los puntos débiles y aprovechar los puntos fuertes.

Dentro de los objetivos a tener en cuenta en el análisis económico financiero tenemos:

- Evaluar los resultados de la actividad realizada.
- Poner de manifiesto las reservas internas existentes en la empresa.
- Lograr el incremento de la actividad, a la vez que se eleva la calidad de la misma.

- Aumentar la productividad del trabajo.

Existen diferentes métodos de medición de la productividad, cada uno de ellos con sus características de usos, con sus ventajas y desventajas. Dichos métodos son los siguientes:

- Método Natural.
- Método Natural Condicionado.
- Método Valorar.
- Método Laboral.

Método Natural: es aquel en que la producción y la productividad se miden unidades físicas, (toneladas, metros, piezas, etc.). Es por ello que mediante este método la producción y, por tanto, la productividad está relacionada con la producción terminada.

Método Natural Condicionado: Este método se utiliza cuando la producción no es totalmente homogénea, pero tiene características comunes que hacen posible la reducción de la producción realizada a una unidad de medida común.

Método Valorar: Es aquel en el cual el nivel de actividad, es decir, la producción realizada o la cantidad de servicios prestados, se miden en unidades de valor (pesos, miles de pesos, etc.).

**Utilizamos para la medición de la productividad del trabajo la siguiente tabla:**

$$P = \frac{V}{T}$$

P: Productividad del Trabajo.

V: Volumen o cantidad de bienes o servicios producidos.

T: Cantidad de trabajo invertido.

**Fórmulas para la medición de la productividad del trabajo en el VAB:**

$$P/VAB = \frac{VAB}{T}$$

Donde:

P/VAB: Productividad en el Valor Agregado Bruto.

VAB: Valor Agregado Bruto.

T: Promedio de trabajadores.

Comportamiento correlación salario medio productividad:

Un aspecto de significativa importancia y que puede resultar decisivo en el proceso de producción, por estar vinculado estrechamente con la fuerza de trabajo es el relacionado con el grado de eficiencia del trabajo vivo y su ahorro, el cual es un elemento vital de la actividad y la gestión económica de la empresa. Este depende en buena medida de la correlación existente entre el salario medio y la productividad del trabajo.

Por otra parte el aumento constante y acelerado de la productividad del trabajo es una ley económica objetiva de la sociedad y representa la premisa principal del progreso económico, político, social y cultural de la sociedad socialista, por lo que es preciso garantizar en el plan, el incremento de los volúmenes de producción que se llevan a cabo, el crecimiento de la producción fundamentalmente acosta del aumento de la productividad del trabajo y no a través del incremento del número de trabajadores.

Esta correlación se determina por la fórmula siguiente: w

**Fórmula**

$$K = \frac{IPT}{ISM} \quad \text{ó} \quad K = \frac{ISM}{IPT}$$

Donde:

K= Coeficiente de Correlación de la Productividad del Trabajo con relación al Salario Medio

IPT= Índice de Variación de la Productividad del Trabajo

$$IPT = \frac{PT_1}{PT_0}$$

PT1= Productividad del Trabajo Real

PT0= Productividad del Trabajo Real

ISM=  $\frac{ISM1}{ISM0}$

ISM0

ISM= Índice de Variación del Salario Medio

SM1= Salario Medio Real

SM0= Salario Medio Real

En el primer caso, si  $K > 1$  es favorable la correlación

En el segundo caso, si  $K < 1$  es favorable la correlación

- Emplear de forma eficiente los medios que representan los activos fijos y los inventarios.
- Disminuir el costo de los servicios y lograr la eficiencia planificada.

Otros de los objetivos importantes del análisis en la actividad económica se enmarcan a continuación:

- La búsqueda de las reservas internas para un mejoramiento ulterior del trabajo.
- El estudio de errores que tuvieron lugar, con el propósito de eliminarlos en el futuro.
- El estudio de toda información acerca de cómo está encaminada la dirección del trabajo en la empresa.
- La incidencia de las organizaciones sociales en el perfeccionamiento de la actividad económica y financiera de la empresa.

Para complementar los objetivos es necesario efectuar un análisis de todo el proceso económico financiero, partiendo de los estados básicos para dicho análisis.

#### **1.4 Estados financieros como instrumentos básicos para el análisis económico financiero.**

El análisis económico financiero se basa en la utilización de fuentes de información que aportan datos sobre el pasado y el presente de una empresa, permitiendo hacer previsiones sobre el futuro de la misma, esta fuente de información son los estados financieros.

**Joaquín Moreno** planteó:

“Los estados financieros principales tienen como objetivo informar sobre la situación financiera en una fecha determinada y sobre los resultados de sus operaciones y el flujo de fondo para un determinado período”. (6)

Los estados financieros sirven para tomar decisiones de inversión y crédito lo que surge conocer la capacidad de crecimiento de la empresa, su estabilidad y rentabilidad, conocer el origen y las características de sus recursos para estimar la capacidad financiera de crecimiento, evaluar la solvencia y liquidez de la empresa, así como su capacidad de crear fondos y formarse un juicio sobre los resultados financieros de la administración en cuanto a la rentabilidad, solvencia, generación de fondos y capacidad de crecimiento.

Existen tres estados financieros básicos que debe emitir una entidad:

- 1- Balance General.
- 2- Estado de Resultado.
- 3- Estado de Origen y Aplicación de Fondos.

Dentro de la estructura contable de la empresa el **Balance General** constituye el documento financiero por excelencia, el cual debe reflejar fielmente la situación estática de la entidad en un momento determinado. Periódicamente las empresas preparan balances donde sencillamente indican lo que poseen en bienes y derechos y lo que deben y el monto de su patrimonio, o sea, de sus recursos propios.

Su objetivo es el de sintetizar donde se encuentran invertidos los valores de la empresa (activo) y el origen y la fuente de donde provienen esos valores (pasivo y

capital). Presentando las siguientes características:

- Muestra los activos, pasivo y patrimonio de la entidad.
- Se confecciona sobre la base del saldo de las cuentas reales.
- La información que brinda está enmarcado en una fecha fija.

El balance debe representar en forma clara los tres grandes grupos de cuentas reales: activo, pasivo y patrimonio.

- El activo representa los recursos, es decir, los bienes y derecho de propiedad de una entidad, ya sean tangibles o intangibles.
- El pasivo son todas las obligaciones, la deuda o cargo de la entidad.
- El patrimonio es la diferencia entre los recursos y las obligaciones.

El **Estado de Resultado**, también conocido como Estado de Pérdida y Ganancias o por Estado de Ingresos y Gastos, y a diferencia del balance general, nos muestra los resultados de un período, por lo tanto es un documento dinámico, se basa en que una empresa obtiene ingresos por los productos o servicios que venden, pero por otra parte gasta dinero para poder venderlos. La diferencia entre sus ingresos y sus gastos generan un resultado que puede ser positivo (utilidades) o negativo (pérdida).

Para evaluar el futuro, con frecuencia se emplea el estado de ingresos y gastos, ya que los resultados obtenidos son una buena base con indicadores.

Si es comparativo el estado de ingresos y gastos reflejará las tendencias de las operaciones de un período a otro y para el usuario será de ayuda máxima como elemento de juicio, si se presenta comparado con cifras de períodos anteriores y/o cifras presupuestadas, será de mayor utilidad, pues al determinar las variaciones se logra conocer las deficiencias o mejorías realizadas.

El resultado es un enlace entre el Balance General y el Estado de Ganancias y Pérdida, ya que la utilidad neta o la pérdida pasarán al balance incrementando o disminuyendo el patrimonio.

El **Estado de Origen y Aplicación de Fondos** es una herramienta más del análisis económico financiero a través del cual se obtienen las variaciones que han ocurrido en las masas patrimoniales de una empresa mediante la comparación de las mismas, entre dos ejercicios contables con el fin de determinar cuáles han sido las fuentes que se han generado en dicho período de tiempo como resultado del ciclo de explotación de la entidad y en qué han sido aplicados o usados las mismas.

Cabe significar que el término de fondo suele utilizarse para el efectivo y el capital de trabajo. El efectivo es necesario para pagar las deudas y el capital de trabajo es un alivio financiero para las empresas estacionales con vistas a pagar sus deudas en períodos futuros.

Los estados que expresan origen y aplicación de fondos son:

- El Estado de Cambio en la Posición Financiera o Estado de Origen y Aplicación del Capital de Trabajo.
- El Estado de Flujo de Efectivo o Corrientes de Efectivo.

El estado de cambio en la posición financiera refleja detalladamente los resultados de la gerencia financiera. Éste resume los resultados de financiación y de inversión de una empresa, como muestra directamente la información que solo se puede obtener mediante un análisis e interpretación de los Balances Generales, de los Estados de Ganancias y Utilidades Retenidas.

Este estado evalúa los recursos líquidos disponibles en la fecha del balance mostrando las fuentes y usos del capital de trabajo, tales como:

#### **Fuentes**

- Utilidad neta del período.
- La depreciación y amortización de activos fijos.
- La venta de valores negociables y de activos fijos.
- La emisión de bonos y acciones.
- El aumento de la deuda a largo plazo.
- Agotamiento.

- Otros cargos diferidos.

### **Usos**

- La pérdida del período.
- La compra de valores negociables y de activos fijos.
- La amortización de la deuda a largo plazo.
- El pago de dividendos.
- Las acciones readquiridas.

Joaquín Moreno en la Cuarta Edición del Libro Finanzas en las empresas, expresa:

“El estado de cambio en la situación financiera con base en efectivo tiene dos finalidades principales:

- 1- Conocer analíticamente el pasado en cuanto a las fuentes y aplicaciones del efectivo.
- 2- Ser una base para la planeación de lo que ocurre en el futuro”. (7)

### **Fuentes y usos del efectivo**

El efectivo puede aumentarse como resultado de las operaciones siguientes:

- Venta al contado de mercancías o material de desperdicios.
- Cobranzas:
  - A cuenta de saldos abiertos.
  - En pago de documentos
- Efectivo recibido de intereses y dividendos sobre inversiones y otras partidas de ingresos diversos similares.
- Ganancia extraordinaria resultante en recursos de efectivo.
- Ventas de activos no circulantes.
- Operaciones de financiamiento producto de:
  - Descuento de documentos por cobrar.
  - Emisión de documentos por pagar a cambio de préstamos.
  - Obligaciones a largo plazo.

- Ventas de acciones de capital.
- Endoso de cuentas por cobrar.

El efectivo puede disminuir como resultado de las operaciones siguientes:

- Pago de:
- Nóminas y otros gastos de operación.
- Compra de mercancías al contado.
- Intereses
- Cuentas por pagar.
- Documentos por pagar.
- Impuestos.
- Dividendos en efectivo.
- Depósitos al fondo de amortización.
- Pérdidas extraordinarias que requieren desembolso de efectivo.
- Compra de activos no circulantes.
- Pago de reparaciones extraordinarias a los activos fijos.
- Compra de inversiones temporales.
- Pago al vencimiento de la deuda a largo plazo.
- Retiro de acciones de capital.

### **1.5 Métodos y técnicas del análisis económico financiero.**

La evaluación de los hechos económicos se puede efectuar mediante la composición de los resultados reales obtenidos por otras unidades económicas con los fenómenos de períodos anteriores.

La evaluación de los resultados reales con los del período anterior o con los de un período tomado como base puede ser útil para llegar a conclusiones acertadas, sobre todo, si la comparación se hace con los resultados del período básico. Sin embargo, a veces surgen dificultades al comparar el resultado de un año determinado con los años anteriores, ya que en dicho resultado pueden influir varios factores no atribuibles a la calidad del trabajo desarrollado por la empresa,

entre ellos: cambio en el sistema de precios, nuevas inversiones y tecnologías y urbanización de la zona.

La presentación de los estados financieros en forma comparativa acrecienta la utilidad de estos informes, poniendo de manifiesto la naturaleza económica de las variaciones, así como la tendencia de los mismos, que afectan el desenvolvimiento de la empresa.

Es importante aclarar que el análisis mediante la comparación solo resulta efectivo cuando el sistema de cuentas y su evaluación se llevan a cabo observando estrictamente el principio de consistencia.

El análisis de los estados financieros el mediante método comparativo de cifras puede adoptar dos formas según la dirección en que se efectúan las comparaciones de las partidas.

Estas formas de análisis son:

1. Análisis vertical o método porcentual.
2. Análisis horizontal o método comparativo.

Análisis vertical: Estudia las relaciones entre los datos financieros de una empresa para un solo juego de estado, es decir, para aquellos que correspondan a una sola fecha o un solo período contable.

El análisis vertical del Balance General consiste en la comparación de una partida del activo con la suma total del balance, y/o con la suma de las partidas del pasivo o del patrimonio total del balance, y/o con la suma de un mismo grupo del pasivo y del patrimonio. El propósito de este análisis es evaluar la estructura de los medios de la empresa y de sus fuentes de financiamiento.

El análisis vertical del Estado de Ganancia y Pérdida estudia la relación de cada partida con el total de las mercancías vendidas o con el total de las producciones vendidas, si dicho estado corresponde a una empresa industrial. El importe obtenido por las mercancías, producciones o servicios en el período, constituye la base para el cálculo de los índices del estado de ganancia y pérdida. Por tanto, en el análisis vertical la base (100%) puede ser en total, subtotal o partida.

Análisis horizontal: Estudia las relaciones entre los elementos financieros para dos juegos de estado, es decir, para los estados de fechas o períodos sucesivos. Por consiguiente, representa una comparación dinámica en el tiempo.

El análisis horizontal mediante el cálculo de porcentaje o de razones, se emplea para comparar las cifras de dos estados. Debido a que tanto las cantidades comparadas como el porcentaje o la razón se presenta en la misma fila o renglón.

Este análisis es principalmente útil para revelar tendencias de los estados financieros y sus relaciones.

#### Ventajas del análisis horizontal

Las ventajas del análisis horizontal se pueden resumir de la siguiente forma:

- Los porcentajes o las razones del análisis horizontal solamente resultan afectados por los cambios en una partida, a diferencia de los porcentajes del análisis vertical que pueden haber sido afectados por un cambio en el importe de la partida, un cambio en el importe de la base o por un cambio en ambos importes.
- Los porcentajes o las razones del análisis vertical ponen de manifiesto el cumplimiento de los planes económicos cuando se establecen comparaciones entre lo real y lo planificado.
- Los porcentajes o las razones del análisis horizontal son índices que permiten apreciar, de forma sintética, el desarrollo de los hechos económicos. La comparación de estos porcentajes o razones correspondientes a distintas partidas del estado de ganancia y/o pérdida, es decir, entre partidas de diferentes estados, es particularmente útil en el estudio de las tendencias relacionadas con el desarrollo de la actividad económica.

El análisis de los estados financieros normalmente se refiere al cálculo de las razones para evaluar el funcionamiento pasado, presente y lo proyectado de la empresa. El análisis de las razones es la forma más usual de análisis financiero, ya que ofrece las medidas relativas al funcionamiento de la entidad.

**Ralph Dale Kennedy** y **Stewart Yarwood Mc Mullen** en el libro Estados Financieros señalan: “Aunque los bancos comerciales y otros acreedores a corto plazo son los primeros en interesarse con el análisis de las razones del capital neto del trabajo, también es una valiosa ayuda a la administración comprobar la eficiencia con que está empleándose el capital de trabajo en el negocio, también es importante para los accionistas y los acreedores a largo plazo el determinar las perspectivas del pago de dividendos y de intereses” (8)

De lo expuesto anteriormente se infiere la importancia que tiene para la administración el conocer si la entidad puede pagar sus deudas circulantes con prontitud, si se está utilizando efectivamente el capital de trabajo, si este es el necesario y si está mejorando la posición del circulante.

Existen diferentes clasificaciones de las razones económicas financieras en dependencia del uso que se persigue con ellas, aunque todas ellas tienen características comunes entre sí. A continuación citamos algunas de las clasificaciones de las ratios económicas financiera de acuerdo al criterio de diferentes autores: **W. A Paton**, los clasifica según la información de la siguiente forma: (9)

1. Razones que expresan la relación cuantitativa que existen entre los valores en libros de una partida o grupos del balance y otras partidas o grupos de partidas del mismo.
2. Razones que expresan la relación cuantitativa que existe entre partidas o grupos de partidas del estado de ganancia y pérdida y otras partidas del mismo estado.
3. Razones que expresan la relación cuantitativa entre grupos del balance general y grupos del estado de ganancia y pérdida o estado de resultado.

Según **Lawrence Gitman**, las razones financieras pueden dividirse en cuatro grupos básicos: (10)

1- Razones de liquidez: La liquidez de una empresa se juzga por su capacidad para satisfacer sus obligaciones a corto plazo a medida que estas vencen, la liquidez se refiere no solamente a las finanzas totales de la empresa, si no a su habilidad para convertir en efectivo determinados activos y pasivos circulantes.

2- Razones de rentabilidad: Hay un buen número de medidas de rentabilidad y cada una de ellas relaciona los rendimientos de la empresa con las ventas, los activos o el capital, como grupo, estas medidas permiten al analista evaluar la ganancia de la empresa con respecto a un nivel dado de ventas, de activos o la inversión de los dueños, se presta atención a la rentabilidad de la empresa ya que para sobrevivir hay que producir utilidades.

Como se puede apreciar la mayoría de los autores coinciden en cuanto a las razones más significativas que deben emplear para evaluar la eficiencia económica de una empresa, tales como:

- Liquidez General: expresa las veces que el activo circulante cubre el pasivo circulante, o la cantidad de pesos de activos circulante que posee la empresa de pasivo circulante.

- Liquidez General= Activo Circulante

Pasivo Circulante

- Disponibilidad: Para conocer la cantidad de efectivo que posee una entidad determinada, con relación a cada peso de deuda a corto plazo, puede realizarse el análisis mediante la utilización de la razón de disponibilidad, la misma expresa cuantos pesos de efectivo dispone la empresa para pagar un peso de deuda a corto plazo. Resulta difícil poder determinar el valor óptimo de esta razón, ya que el efectivo fluctúa durante el año, acorde con determinadas situaciones estacionales acordes con las diferentes líneas de producción o surtidos que elabora la entidad, es por eso que al llevar a la práctica este análisis lo hacemos comparando un período con otro, es decir, el resultado del año base con el año planificado, en el caso que ocupa esta investigación año 2010 con año 2011.

- Disponibilidad = Disponibilidad = Cuentas de Efecto  
Pasivo circulante Pasivo Circulante

- Rentabilidad de las Ventas o Margen sobre Ventas: expresa cuánto gana la empresa por cada peso que vende. Se conoce también como margen sobre venta o margen de utilidad.

Como otra razón de rentabilidad, mientras más alta sea mejor, ya que implica gestión en los costos y las ventas.

- Rentabilidad de las Ventas = UAII  
o Margen sobre Ventas Venta

UAII - Utilidad antes intereses e impuestos

- Rentabilidad Económica: expresa el por ciento que representan las UAII del valor de los activos totales invertidos en la empresa, o cuantos pesos de UAII genera la empresa por cada peso de activo invertido. Este índice mide la gestión operativa de la empresa, el rendimiento extraído a la inversión que posee y explota la empresa a través de su gestión de activos.

- Rentabilidad Económica = UAII  
Activos Totales Promedios

### 1.6 Importancia de la planificación en la eficiencia económica.

En el Manual de Economía Política de la Academia de Ciencias de la Antigua Unión Soviética, publicado en época de Stalin se dice que:

Con la aparición y el desarrollo del tipo socialista de economía surge y comienza actuar la ley económica fundamental del socialismo. Esto se expresa, en primer lugar, en el cambio radical operado en cuanto al fin de la producción, en el sector socialista, la producción se lleva a cabo, no con el fin de obtener la ganancia

capitalista, sino con el de elevar el bienestar material y el nivel cultural de los trabajadores, con el fin de construir el socialismo. (11)

A esa nota del Manual, el Che respondería en 1966 antes de regresar a Cuba para preparar la guerrilla boliviana, que:

Este es el punto más débil, pero importante, de la llamada economía socialista. La Ley fundamental citada puede ser de orden moral, colocarse a la cabeza del programa político del gobierno proletario, pero nunca económica. Por otra parte ¿cuál será esta ley económica fundamental, en el caso de existir? Creo que existe, debe considerarse como la primera posibilidad humana de regir las fuerzas económicas. Esto daría que la ley económica fundamental es la de interpretar y dirigir las leyes económicas del periodo. Para mí no está suficientemente claro. Hay que insistir en el tema.

Si analizamos el campo de acción de la planificación en el socialismo, ya sea a nivel de un país, de un ministerio ramal, de una corporación empresarial o de una empresa en particular, se observa que uno de los elementos más importantes para lograr una buena planificación es contar con la base estadística y logística necesaria y oportunamente, dando por sentado que se cuenta con las personas calificadas para confeccionar los planes.

O sea la planificación no es solo contar con estadísticas confiables y una logística asegurada. La acción reflexiva y oportuna basada en la experiencia resulta un componente fundamental junto a una visión perspectiva consciente de las necesidades sociales que hay que satisfacer, con los recursos disponibles.

Los problemas más importantes para una efectiva planificación se resuelven dentro de la cabeza de los miembros de la dirección al nivel de que se trate. Por muy precisas que sean nuestras estadísticas, por muchos estudios e investigaciones al desastre si los miembros de la dirección carecen de los criterios acertados para el proceso de planificación. Esto implica algo muy importante y que ya está

comprobado por la experiencia práctica, que quien actúa en la planificación puede ser más importante que los planes en sí mismo.

Como planteara nuestro Comandante en Jefe, a partir de la experiencia de la Batalla de Ideas, “se ha trabajado durante todo ese tiempo profundizando en la visión crítica y no autocomplaciente de nuestra obra y de nuestros objetivos históricos. Se han puesto en práctica revolucionarios conceptos que barren con el formalismo y el conformismo y aceleran los procesos de transformaciones necesarias para el futuro del país.”

Siendo consecuente con las ideas del Che cuando expresó que “... la planificación centralizada es el modo de ser de la sociedad socialista, su categoría definitoria...” (12)

La planificación a corto plazo debe ser lo suficientemente flexible y contar con las reservas necesarias para asegurar la capacidad de maniobra indispensable ante las distintas alternativas tácticas, a fin de garantizar la utilización óptima de los recursos materiales, humanos y financieros disponibles ante las cambiantes coyunturas a que nos veremos sometidos en estos años preñados de dificultades, pero también de grandes oportunidades.

# CAPÍTULO II

## **CAPÍTULO II Aplicación y análisis de los indicadores de la eficiencia económica.**

Para esta investigación fue seleccionada la Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad, por la importancia que tiene para el desarrollo de este municipio la alimentación social de la población, ya que como su nombre lo indica se dedica a la producción industrial de productos alimenticios. En este capítulo se describe su objeto social, su localización, cuando fue creada, su estructura organizativa y el diagnóstico de la situación actual que presenta la misma, partiendo de los indicadores que permiten la evaluación de la eficiencia económica de esta entidad.

### **2.1 Caracterización de la Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad.**

La Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad, se dedica a producir y comercializar productos derivados de la harina, y otros productos provenientes de la agricultura, tiene como objeto social la venta de sus producciones a entidades del sistema de la Industria Alimentaria y a terceros en moneda nacional y divisa.

Se encuentra ubicada en la carretera de Casilda Km. 1 perteneciente al municipio de Trinidad y está conformada por: 16 Panaderías, 2 fábricas de galletas, 1 fábrica de dulces, 1 unidad que se dedica a la producción de reposterías. Para el cumplimiento de su misión, cuenta con una estructura administrativa conformada por 4 subdirecciones: la económica, recursos humanos, producción y abastecimiento técnico material; dispone además de una brigada de mantenimiento, una carpintería y un almacén central en el que almacenan y distribuyen todos los recursos para el proceso productivo. Para la atención al personal que elaboran en la entidad existe un comedor obrero.

El centro cuenta con una plantilla aprobada de 325 trabajadores, desglosados en:

Dirigentes 34

Técnicos 28

Administrativos 6

Obreros 187

Servicios 70

## **2.2 Diagnóstico de la situación económica financiera actual de la entidad.**

La Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad presenta una situación económica financiera favorable, lo cual se demuestra en los últimos años donde se aprecian crecimientos sostenidos y estabilidad en el cumplimiento de los planes de producción. La entidad para cumplir sus objetivos de trabajo dispone de la siguiente infraestructura:

Dieciséis panaderías distribuidas en distintos lugares de la zona urbana y rural que se encarga de la producción del pan con destino a la canasta básica de la población, estas unidades en general mantienen un buen estado técnico constructivo y disponen en su mayoría de equipos para la producción que tienen alta productividad, y logran eficiencia energética.

Dos fábricas de galletas equipadas con hornos modernos que le permiten el cumplimiento de los planes asignados con calidad y eficiencia, logrando la sustitución de importaciones, tarea asignada dentro de su objeto social.

Una fábrica de dulces en conservas, en la cual además se procesan tomates en la época de cosecha para la distribución a granel a la población, también en este centro se produce repostería para la comercialización en moneda nacional.

Disponen de una unidad que se dedica a la producción de repostería con destino a la obtención de divisas y ventas en moneda nacional a precios diferenciados, las cuales están conveniada con la OE y el turismo.

En los últimos años la entidad ha recibido de forma estable y en las cantidades requeridas las principales materias primas con vista a garantizar los niveles de

producción planificado, aunque es bueno señalar que en ocasiones en el caso de la harina, presentan dificultades de calidad, lo que afecta de forma directa el pan que se entrega en la canasta básica y el panqué producido en la misma.

La Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad cuenta con un colectivo de trabajadores de experiencia tanto en la dirección, como el personal directo a la producción, lo que les permite asumir con eficiencia las tareas productivas, además de conformar un colectivo de trabajo unido, donde priman buenas relaciones personales y disciplina, adquiridas a lo largo de los años de trabajo en la entidad, así como sentido de pertenencia.

### 2.3 Evaluación de los indicadores de la eficiencia económica.

**Tabla1 UM: MP**

<b>Indicadores</b>	<b>Real 2010</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real 2011</b>	<b>Variación Real-Plan 2011</b>	<b>Relación Real/Plan 2011</b>	<b>Plan 2012</b>
Producción Bruta	5825.6	5832.7	6039.1	206.4	103.5	5988.3
Producción Mercantil	5821.0	5822.3	6033.7	211.4	103.6	5988.3
Ventas Netas	6290.8	6462.1	6745.9	283.8	104.4	6695.2
Gasto Material	2732.9	2578.8	2652.8	74.0	102.9	2628.9
Total de Gasto	4050.5	3799.8	3875.8	76.0	102.0	3440.3
Gasto Material peso Producción Bruta	0.47	0.44	0.44	0	100.0	0.44
Utilidad o Pérdida del Período	569.3	758.0	863.8	105.8	114.0	837.8

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 22

El plan de producción bruta del año 2011, muestra crecimientos con respecto al real del año 2010, quedando demostrado que dicho crecimiento era factible de lograr, pues en el 2011 se sobrecumple el plan en un 3.5% esto fue posible por una correcta utilización de la materia prima destinada a los diferentes surtidos que produce esta entidad, así como las estrategias aplicadas en el año con vistas a garantizar un flujo estable de producción y a la obtención de mayores ingresos por las producciones realizadas. En lo que se refiere a la producción mercantil está presenta una situación similar a lo planteada para el caso de la producción bruta. Por lo que su análisis no se realizará en aras de evitar redundancia o repeticiones en dicho análisis.

Las ventas netas reflejan un crecimiento con relación al año base de un 7.2%, resultado positivo logrado por la eficiencia demostrada en el destino dado a las materias primas recibidas, ya que sin dejar de cumplir con el plan de los diferentes surtidos, se hizo énfasis en la repostería y se elaboraron producciones de mayor calidad y aceptación en la población con precios superiores obteniendo mayores ingresos. Esto lógicamente favorece la relación entre la producción y los costos.

El gasto material, desde el punto de vista de la elaboración del plan 2011, muestra una elaboración correcta lo que se observa en la (tabla 1), ya que se prevé disminuir este indicador con respecto a los resultados reales del año 2010, no obstante los resultados reales del año 2011 a pesar de encontrarse por debajo del año base, se encuentran por encima de la cifra planificada en un 2.9%. Este comportamiento puede considerarse positivo si lo comparamos con el sobrecumplimiento en 3.5 del plan de producción bruta. Respecto al total de gasto, mantienen una planificación y resultados reales acorde con los resultados planteados sobre el gasto material cuestión lógica si tenemos en cuenta que este representa entre el 67 y 70% del total de gastos en que incurre en la entidad. Esta relación positiva entre la producción y los gastos, se reflejan de forma directa en la utilidad alcanzada, la cual se manifiesta de manera creciente.

Continuando la evaluación de los indicadores de la eficiencia económica, se elabora la siguiente tabla:

**Tabla 2**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>REAL 2010</b>	<b>PLAN 2011</b>	<b>REAL 2011</b>	<b>Variación Real- Plan 2011</b>	<b>Relación Real/Plan 2011</b>	<b>Plan 2012</b>
Valor Agregado Bruto	Mp	2895.2	3260.0	3060.8	(199.2)	93.9	3085.7
Promedio de Trabajadores	Uno	344	325	323	(2)	99.4	325
Fondo de Salario	Mp	1315.7	1198.8	1246.0	47.2	103.9	1244.5
Productividad del Valor Agregado Bruto	Pesos	8416.2	10030.7	9476.1	554.6	94.5	9494.5
Salario Medio	Pesos	3824.7	3688.6	3857.5	168.9	104.6	3829.2
Correlación Salario Medio Productividad						1.116	

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 22

$$\text{Salario Medio} = \frac{\text{Fondo Salario} \times 1000}{\text{Promedio de Trabajadores}}$$

<u>Real 2010</u>	<u>Plan 2011</u>	<u>Real 2011</u>
$\frac{1315.7 \times 1000}{344.0} = 3824.7$	$\frac{1198.8 \times 1000}{325} = 3688.6$	$\frac{1246.0 \times 1000}{323} = 3857.5$

$$P/VAB = \frac{VAB}{T}$$

**Donde:**

P/VAB: Productividad en el Valor Agregado Bruto.

VAB: Valor Agregado Bruto.

T: Promedio de trabajadores.

**Cálculo de la productividad del trabajo en el VAB.**

<u>Real 2010</u>	<u>Plan 2011</u>	<u>Real 2011</u>
$\frac{2895.2 \times 1000}{344} = 8416.2$ $= 9476.1$	$\frac{3260.0 \times 1000}{325} = 10030.7$	$\frac{3060.8 \times 1000}{323}$

El valor agregado, planificado para el año 2011 prevé incrementos significativos con respecto al año base de un 12.6%, cuestión que no guarda relación acorde con los incrementos en la producción bruta y el total de gasto planificado para el período, lo que trae por consecuencia que aunque los resultados reales del valor agregado en el 2010 reflejan un crecimiento del 5.7% con relación a igual período del año anterior, el plan se incumpla en un 6.1%, lo que demuestra que la cifra planificada para el período no estaba acorde con las posibilidades productivas de la entidad para esta etapa. Esta situación tiene una influencia directa en la productividad en el VAB cuestión que veremos más adelante.

El promedio de trabajadores planificado disminuye con relación al año 2010 en 19 trabajadores, ya que la entidad aplica el reordenamiento empresarial ajustando la plantilla de trabajadores a las necesidades reales existentes, no obstante dicha disminución en la realidad asciende a 21 trabajadores, lo que se observa en la tabla 2. Este indicador al relacionarlo con el valor agregado bruto, permitirá establecer una valoración del comportamiento de la productividad del valor agregado bruto, indicador que tiene una importancia significativa en el logro de la eficiencia económica de las entidades.

El fondo de salario, planificado para el período, presenta una disminución de un 5.3% con relación al año base y realmente se obtiene un sobrecumplimiento del 3.9%, esto puede considerarse como un resultado positivo para los trabajadores, ya que el salario medio crece en un 1% con relación al año anterior sin embargo al compararlo con la productividad del valor agregado bruto para el período, el plan de esta se incumple en un 5.5% mientras crece con respecto a igual período del año anterior en un 12.6%. Este comportamiento de la productividad y el salario medio reflejan disparidad, pues no guardan una relación correcta en lo que al plan y el real se refiere al comparar un año con otro. Aspectos estos que la entidad deberá tener en cuenta con el fin de asegurar que los salarios garanticen que cada cual reciba según su trabajo, que este genere productos y servicios con calidad e incremento de la producción y la productividad y que los ingresos salariales tengan un reflejo efectivo en la satisfacción de las necesidades básicas de los trabajadores y sus familias, según se plantea en el lineamiento 170 de la Política Económica y Social del Partido y la Revolución.

### **Análisis de la correlación salario medio productividad**

La correlación salario medio productividad refleja una situación positiva al compararlo con el año base ya que el crecimiento de la productividad del valor agregado bruto en el período analizado es de:

### Fórmula

$$K = \frac{IPT}{ISM} \quad \text{ó} \quad K = \frac{ISM}{IPT}$$

Donde:

K= Coeficiente de Correlación de la Productividad del Trabajo con relación al Salario Medio

IPT= Índice de Variación de la Productividad del Trabajo

$$IPT = \frac{PT_1}{PT_0}$$

PT1= Productividad del Trabajo Real

PT0= Productividad del Trabajo Real

$$ISM = \frac{ISM_1}{ISM_0}$$

ISM= Índice de Variación del Salario Medio

SM1= Salario Medio Real

SM0= Salario Medio Real

En el primer caso, si  $K > 1$  es favorable la correlación

En el segundo caso, si  $K < 1$  es favorable la correlación

A partir de la información anterior se puede determinar la correlación para el año 2011.

$$\text{IPT} = \frac{\text{PT}_1}{\text{PT}_0}$$

$$\text{PT}_0$$

$$\text{IPT} = \frac{9476.1}{8416.2}$$

$$8416.2$$

$$\text{IPT} = 1.126$$

Y el crecimiento del salario medio muestra la situación:

$$\text{ISM} = \frac{\text{SM}_1}{\text{SM}_0}$$

$$\text{SM}_0$$

$$\text{ISM} = \frac{3857.5}{3824.7}$$

$$3824.7$$

$$\text{ISM} = 1.009$$

Al realizar la evaluación conjunta de dichos indicadores, aplicando la fórmula correspondiente tenemos que:

$$K = \frac{\text{IPT}}{\text{ISM}}$$

$$\text{ISM}$$

$$K = \frac{1.126}{1.009}$$

$$1.009$$

$$K = 1.116$$

La productividad del valor agregado bruto crece 1.116 pesos por cada peso de crecimiento del salario medio, aspecto que ya fue comentado con anterioridad al analizar estos indicadores.

#### Elaboración del Pan:

La producción del pan en más de un 80% está destinado a la canasta básica que se distribuye a la población del municipio de Trinidad, que abarca la zona urbana y rural, el resto se comercializa de forma mayorista en entidades estatales del territorio, como se observa en la (tabla 3) que aparece a continuación, muestra resultados positivos, tanto en el volumen de producción, como en los ingresos resultantes del sobrecumplimiento en las ventas. Este producto se elabora en unidades que han tenido mejoras en los últimos años con la introducción de hornos automáticos que aprovechan mejor la energía térmica y resultan más productivos, disminuyendo el nivel de los gastos en que se incurre en el proceso productivo.

Para el año 2012, el organismo provincial orienta un decrecimiento del 0.8% en el nivel de producción con respecto a los resultados reales logrados en el 2011, debido a las limitaciones existentes en los suministros de harina de trigo esto influye de forma directa en los ingresos planificado para este mismo surtido así como en los gastos relacionados con dicha producción.

**Tabla 3**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan 2012</b>
Pan	T	2945.0	2976.9	31.9	101.1	2955.0
Ingresos	Mp	3083.7	3124.6	40.9	101.3	3098.9
Gastos	Mp	1387.7	1374.8	(12.9)	99.1	1357.3

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

### Producción de Galletas:

La producción de galletas de esta entidad se ejecuta en dos unidades, y tiene como destino la venta a unidades del turismo y a la OE que la comercializa de forma diferenciada, así como en ocasiones se venden de forma directa a la población, en ferias que se realizan mensualmente. La (tabla 4) muestra resultados favorables en los niveles de producción y de ingresos con relación a lo planificado en el período que se evalúa, así como una pequeña disminución en el nivel de gasto, lo cual está relacionado con el surtido que elabora, es decir, con el gramaje y el tipo de galletas producidas, así como el destino que se da a la misma.

La producción planificada para la las galletas en el año 2012 prevé una disminución de un 26.5% con respecto al real alcanzado en el año 2011 y una disminución en los ingresos del 42% debido a los niveles de materia prima que se asigna para este surtido y al tipo de galleta que serán elaboradas, así mismo el plan de gasto se reduce en un 43.3% mostrando una relación favorable entre los gastos y los ingresos planificados.

**Tabla 4**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan 2012</b>
Galletas	T	100.0	108.8	8.8	108.8	80.0
Ingresos	Mp	495.8	540.2	44.4	109.0	312.8
Gastos	Mp	233.0	232.3	(0.7)	99.7	134.19

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

### Elaboración de palitroques:

En lo referente a la producción de palitroques como se observa en la (tabla 5) el plan de producción en unidades físicas se cumple al 100%, sin embargo, en el caso de los ingresos muestra un sobrecumplimiento del 12.6% debido a que este producto se ha

comercializado, además de las unidades en que estaba prevista su distribución, en ferias, a precios superiores, lo que le permite a la entidad mejorar su situación financiera, sin incurrir en gastos adicionales.

La venta de productos a la población en sistemas de ferias, no es una iniciativa de la entidad con el fin de obtener mayores ingresos, aunque ese sea el resultado, dichas ventas se realizan por orientaciones de los organismos superiores del estado como una opción adicional a la población. Aunque los gastos en la producción de palitroque se incrementan debido a la transportación y al envase del producto, la proporción gasto beneficio resulta favorable a la entidad.

Tabla 5

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan 2012</b>
Palitroque	T	2.0	2.0	-	100.0	-
Ingresos	Mp	13.5	15.2	1.7	112.6	-
Gastos	Mp	6.2	6.7	0.5	108.1	-

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

Producción de reposterías:

En el caso de la repostería se refleja un 7.9% de incumplimiento del plan en unidades físicas, teniendo como principal causa que la entidad no realizó la producción de panqué, con el fin de elaborar dulces finos con destino al turismo, para contribuir a la sustitución de importaciones, esto posibilitó que la entidad sobrecumpliera los ingresos planificados en esta actividad en un 2.7% y que obtuviera ingresos en divisa provenientes de dichas ventas al turismo.

La producción de repostería, ha permitido a la entidad mejorar su situación financiera por la diversificación en el surtido de dulces, que además tienen magnífica calidad y gran aceptación en la población, lo cual es una estrategia correcta, ya que con el

empleo de la misma materia prima se logran mayores ingresos y satisfacer los intereses de la población al recibir productos de más calidad.

Como se aprecia en la (tabla 6) el gasto se encuentra por debajo de lo planificado por la no utilización de materiales en la producción de panqué, la cual se sustituye por la producción de dulces finos.

Para el año 2012 la producción de repostería muestra crecimientos en el plan tanto en unidades físicas como en valor y en ambos casos el crecimiento supera al incremento que se produce en los gastos. Este resultado representa un comportamiento positivo que de lograrse influirá de igual forma en las finanzas de la empresa.

**Tabla 6**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan 2012</b>
Repostería	T	636.6	586.1	(50.5)	92.1	670.0
Ingresos	Mp	1863.2	1914.2	51.0	102.7	2150.7
Gastos	Mp	875.7	784.8	(90.9)	89.6	838.8

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

Producción de conserva de frutas:

La producción de conserva de frutas se sobrecumple tanto en unidades físicas como en valor, lo que tiene un efecto positivo en la entidad, esto fue posible fundamentalmente por la recepción de mayor cantidad de materia prima procedente fundamentalmente de la cosecha de guayaba y mango, cuyas producciones fueron vendidas a la población a granel en unidades de comercio minorista y en las ferias realizadas en diferentes lugares del municipio. Aunque los gastos también se sobrecumplen, se encuentran proporcionalmente por debajo de los ingresos obtenidos, lo que resulta favorable financieramente para la empresa.

En cuanto al plan para el año 2012, se prevén incrementos en los niveles de producción acorde con las cifras contratadas con la agricultura manteniendo una relación favorable con respecto al incremento previsto para los gastos.

**Tabla 7**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan 2012</b>
Conserva de frutas	T	125.3	130.1	4.8	103.8	160.0
Ingresos	Mp	220.1	230.6	10.5	104.8	284.3
Gastos	Mp	101.2	103.8	2.6	102.6	127.4

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

Elaboración de Caramelos:

La producción de caramelos, la que se ejecuta en una unidad que realiza otras producciones, como se aprecia en la (tabla 8) presenta sobrecumplimiento tanto en el plan en unidades físicas como en valores, mostrando resultados favorables, al hacer la comparación con el nivel de gastos, los cuales son el resultado lógico del incremento en el consumo de materias primas y materiales destinados a la de este surtido, el mismo consiste en caramelos azucarados que se comercializan a granel y sin envoltura en unidades de comercio en esta localidad.

La producción planificada en el caso de los caramelos para el año 2012, se reduce significativamente debido a las entregas de azúcar asignada por la dirección provincial, de la cual estratégicamente y por la importancia que para la entidad tiene, la mayor parte se destina a la producción de repostería. No obstante lo anterior la producción de caramelos mantiene un comportamiento positivo en la relación entre los ingresos y los gastos previstos para el año.

**Tabla 8**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan 2012</b>
Caramelos	T	10.8	13.7	2.9	126.9	6.0
Ingresos	Mp	58.6	66.9	8.3	114.2	24.0
Gastos	Mp	26.4	28.8	2.4	109.1	10.3

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

Conserva de Tomates:

Como se aprecia en la (tabla 9) la producción de conserva de tomates se cumple al 100% tanto en unidades físicas como en valores no mostrando desviaciones en sus indicadores lo que muestra que en esta actividad se trabajó según lo previsto en el plan.

Para el año 2012 se planifica un crecimiento de un 30% en el volumen de producción, con relación al real alcanzado en el año 2011, reflejando una relación positiva con los gastos, los cuales solamente se planifican incrementos de un 24%.

**Tabla 9**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan 2012</b>
Conserva de Tomates	T	11.5	11.5	–	100	15.0
Ingresos	Mp	50.7	50.7	–	100	63.0
Gastos	Mp	23.3	23.3	–	100	28.9

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

Elaboración de Gofio:

Este producto se obtiene en la unidad mixta en las que se producen caramelos, refrescos, galletas etc, y los resultados obtenidos en el período que se analiza según se puede apreciar en la (tabla 10), son eficientes pues desde el punto de vista físico y en sus ingresos se sobre- cumple significativamente el plan previsto, mostrando una correlación positiva en relación con los gastos, y muestra un sobrecumplimiento inferior al alcanzado en la producción, lo que contribuye a los resultados positivos que refleja la entidad.

El plan de producción para el año 2012, disminuye en un 33.3%, mientras los gastos disminuyen según plan en un 37.7% manteniendo una relación positiva que influye de esta misma forma en los resultados económicos financieros. Como en casos anteriores en los que se planifican cifras inferiores en los niveles de producción están dado por la de materia prima que les asigna la dirección provincial.

**Tabla 10**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan 2012</b>
Gofio	T	37.2	99.0	61.8	266.1	60.0
Ingresos	Mp	28.7	76.5	47.8	266.6	48.0
Gastos	Mp	13.2	32.9	19.7	249.2	20.5

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

Elaboración de Refresco y Sirope:

Según muestra la (tabla 11), la producción de refrescos se sobrecumple proporcionalmente en el volumen físico y en el nivel de ingresos obtenidos de dicha producción y su relación con los gastos reflejan una situación favorable, ya que el sobrecumplimiento en la producción y los ingresos superan el crecimiento en el nivel de los gastos.

Para el año 2012 el plan de este surtido es inferior a los resultados reales del año anterior aunque mantienen las proporciones positivas desde el punto de vista económico en la producción y los ingresos con respecto al nivel de gasto.

**Tabla 11**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real2011</b>	<b>Variación</b>	<b>%</b>	<b>Plan2012</b>
Refresco y Siropes	T	5.4	9.9	4.5	183.3	6.0
Ingresos	Mp	8.0	14.7	6.7	183.8	6.6
Gastos	Mp	3.7	6.6	2.9	178.4	2.9

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

Tabla resumen de las producciones fundamentales:

**Tabla 12**                      **UM: MP**

<b>Indicadores</b>	<b>Ingresos</b>	<b>Gastos</b>	<b>Utilidades</b>
Pan	3124.6	1374.8	1749.8
Galletas	540.2	232.3	307.9
Repostería	1914.2	784.8	1129.4
Conserva de Frutas	230.6	103.8	126.8

Fuente: Elaboración Propia. Modelo 2.6

A modo de resumen, podemos expresar que el conjunto de tablas expuestas con el fin de mostrar el resultado en la elaboración de los diferentes surtidos que integran la Producción Bruta y Mercantil de la entidad, están acordes con los resultados de dichos indicadores y resultan una vía adecuada para continuar el proceso de la investigación sobre bases simples y concretas. No obstante lo planteado, se considera necesario y útil para la dirección de la empresa la aplicación de otros

métodos de análisis matemáticos más abarcadores de la situación general que presenta la misma, es decir, la utilización de determinadas razones financieras.

### Razones de la Liquidez

-Las Razones de Liquidez miden la habilidad de la empresa para satisfacer sus obligaciones a corto plazo.

En este trabajo se analizarán las siguientes:

- . Liquidez General
- . Disponibilidad

### Análisis de la Liquidez General

$$\text{Liquidez General} = \frac{\text{Activo Circulante}}{\text{Pasivo Circulante}}$$

A continuación se muestra su análisis:

**Tabla 13**                      **UM: MP**

No	Partidas	2010	2011	Variación
1	Activo Circulante	1433.3	1452.4	19.1
2	Pasivo Circulante	1044.2	827.7	(216.5)
3	Liquidez General	1.37	1.75	0.38

Fuente: Balance General Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria Trinidad.

La (tabla 13) muestra el análisis del año 2010, en el cual se aprecia que la entidad posee 1.37 peso de activo por cada pesos de pasivo, lo que representa una situación favorable, lo cual se fortalece en el año 2011 pues al efectuar el mismo análisis, se incrementa, disponiendo la entidad de 1.75 pesos de activos circulantes por cada peso de pasivo circulante, esto permite que el centro disponga de mayor holgura en

su liquidez general para enfrentar las operaciones financieras, dadas las características de operatividad en que se desenvuelve normalmente. En resumen, la rentabilidad de la entidad es buena durante el año 2011, mejorando significativamente en comparación con el año 2010.

#### Análisis de la Disponibilidad

$$\text{Disponibilidad} = \frac{\text{Disponibilidad}}{\text{Pasivo circulante}} = \frac{\text{Cuentas de Efecto}}{\text{Pasivo Circulante}}$$

A continuación se muestra su análisis:

**Tabla 14**                      **UM: MP**

No	Partidas	2010	2011	Variación
1	Cuentas de efectivo	287.2	292.2	4.9
2	Pasivo Circulante	1044.2	827.7	(216.5)
3	Disponibilidad	0.28	0.35	0.07

Fuente: Balance General Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad.

Al poner en práctica esta razón, se aprecia que la disponibilidad en el año 2011 presenta mejoras con relación al año 2010 y que en el resultado de la misma, tiene un peso determinante la disminución del pasivo circulante, ya que el mismo disminuye en una proporción mucho mayor que el incremento que presenta el efectivo en el mismo período, y que como se observa en la (tabla 14) pasa de 0.28 a 0.35 la disponibilidad de efectivo por cada peso de deuda.

Aunque el resultado de esta razón, no es determinante para la toma de decisiones a largo plazo en la entidad, debido a la rapidez con que el nivel de efectivo puede cambiar, al valorarla en conjunto con otras razones o análisis matemáticos, contribuye a conocer la situación financiera de la entidad en un momento dado y

actuar de forma más segura evadiendo riesgos que pueden estar presentes en una operación financiera.

El saldo de la Cuenta de efectivo se halla sumando el saldo del Efectivo en caja más el Efectivo en Banco., como se muestra a continuación:

	<u>2010</u>	<u>2011</u>
Efectivo Caja	\$ 103551.88	\$ 65348.62
Efectivo Banco	183678.25	226811.40
Cuentas de efectivo	\$ 287230.13	\$ 292160.02

Razón de Rentabilidad:

. Mide la eficiencia con que está siendo manejada la empresa, la relación entre los beneficios y los capitales invertidos.

En el proceso de esta investigación se analizarán las siguientes razones de rentabilidad:

- . Rentabilidad de las Ventas o Margen sobre Ventas
- . Rentabilidad Económica o Retorno de Inversión

Análisis de la razón de Rentabilidad de las Ventas o Margen sobre Ventas

. Rentabilidad de las Ventas =  $\frac{\text{UAI}}{\text{Venta}}$

o Margen sobre Ventas

UAI - Utilidad antes de intereses e impuestos

A continuación se muestra su análisis:

**Tabla 15 UM: MP**

No	Partidas	2010	2011	Variación
1	Utilidad antes de intereses e impuestos	681.2	1133.0	451.8
2	Ventas	6290.8	6745.9	455.1
3	Rentabilidad de las ventas o margen sobre ventas	0.11	0.17	0.06

Fuente: Balance General Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad.

Como muestra la (tabla 15) la rentabilidad de las ventas se incrementa en el año 2011 con relación al año 2010, lo que expresa un comportamiento positivo para la entidad, el mismo se logra por un incremento significativo en las ventas del período analizado, situación que se ha podido conocer durante el desarrollo de la investigación al efectuar el análisis de cada uno de los surtidos que comercializa o vende la entidad.

Análisis de la rentabilidad económica

. Rentabilidad Económica =  $\frac{\text{UAI}}{\text{Activos Totales Promedios}}$

Activos Totales Promedios

A continuación se muestra su análisis:

**Tabla 16**                      **UM: MP**

<b>No</b>	<b>Partidas</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>	<b>%</b>
1	Utilidad antes de intereses e impuestos	681.2	1133.0	166.3
2	Activos totales promedio	3199.0	3247.1	101.5
3	Rentabilidad económica	0.21	0.35	166.6

Fuente: Balance General Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad.

Continuando el análisis de la rentabilidad económica que la entidad logra por cada peso de activo que invierte en el proceso productivo. Como resultado de las mejoras en el equipamiento de las unidades dedicadas a la producción de los diferentes surtidos que elabora la entidad, la empresa obtiene resultados positivos en el año 2011 con respecto al 2010, esto se aprecia en la (tabla 16), ya que las utilidades crecen en un 66.3% mientras los activos totales promedios crecen en un 1.5%, mostrando una relación favorable en el crecimiento de las utilidades con respecto al de los activos totales promedios.

En esta misma (tabla 16) se muestra la rentabilidad económica en ambos años obteniéndose en el 2010, 0.21 pesos de utilidad por cada peso de activo invertidos y en el año 2011 el resultado mejora con la obtención de 0.35 pesos de utilidad con relación a los activos invertidos y su relación es de un 66.6% de crecimiento, lo que expresa mejoras en el nivel de eficiencia que alcanza la entidad en el período analizado.

**Importancia económica de cada surtido con respecto al total de ingresos por ventas.**

**Tabla 17 UM: Pesos**

<b>No</b>	<b>Indicadores</b>	<b>Año 2010</b>	<b>%</b>	<b>Año 2011</b>	<b>%</b>	<b>Variación</b>
1	Ventas Totales	6290792	100	6745857	100	455064
2	Ventas de Pan	3398452	54.02	3487797	51.70	89344
3	Ventas de Galletas	622080	9.89	605020	8.97	17060)
4	Ventas de Palitroques	1620	0.026	17020	0.25	15400
5	Ventas de Repostería	1779620	28.29	2143900	31.78	364280
6	Ventas de Conserva de Frutas	232850	3.70	258270	3.83	25420
7	Ventas de Caramelos	125390	1.99	74930	1.11	50460)
8	Ventas de Conserva de tomates	51190	0.81	56780	0.84	5590
9	Ventas de Gofio	66200	1.05	85680	1.27	19480
10	Ventas de Refrescos y Siropes	13390	0.21	16460	0.24	3070

Fuente: Elaboración Propia.

Durante el proceso de investigación se ha analizado la influencia que dentro del total del volumen y valores de producción tiene sobre ellos los diferentes surtidos que elabora la entidad para cumplir la misión que tiene asignada, corresponde ahora analizar de forma comparativa el peso específico que sobre el nivel de venta han tenido estos surtidos en los años 2010- 2011; con este fin se elabora la (tabla 17) en ella se muestra la siguiente situación:

Las ventas de pan representan más del 50% del valor de las ventas que realiza la entidad y aunque se incrementan en el valor total con relación al año 2010, este disminuye prácticamente un 2%, debido a la influencia que tiene las ventas de

repostería, las que aumentan en más de 364,0 miles de pesos representando un incremento de 3.49%. Sobre este aumento en el caso de la repostería, se hace referencia con anterioridad y sin interés de caer en redundancia, se logra por destinar la empresa mayor cantidad de harina para la elaboración de este surtido, por la aceptación y demanda que tiene en la población, además de estar destinada una parte de ella a la venta al turismo para la sustitución de importaciones.

La producción de galletas refleja una ligera disminución tanto en el valor total de las ventas así como el porcentaje que representa de las ventas totales de la entidad, esto se debe a la falta de envases para la producción de galletas destinadas a la sustitución de importaciones, ya que desde el punto de vista físico el volumen de producción superó en más de 8 toneladas al plan del período y al real alcanzado del año anterior, o sea, que este decrecimiento en las ventas estuvo motivado por una cuestión de precio.

La venta de conserva de frutas muestra ligero crecimiento con relación al año anterior tanto en valores como en porcentaje la que estuvo motivada por el aumento en el volumen de frutas procesadas en el 2011.

Estos surtidos representan más del 96% del total de ventas y significan los de mayor importancia, tanto por la demanda de la población como por lo que económicamente significan para la empresa.

Aunque en la (tabla 17) existen otros surtido que muestran resultados positivos y han sido abordados con anterioridad en el transcurso de la investigación, no entraremos en detalles sobre las causas de su comportamiento.

En resumen los resultados obtenidos en las ventas de la entidad han sido positivos, los que dan una idea fehaciente de que la eficiencia en este centro ha tenido mejoras acorde con el proceso de producción en el período que se analiza, en comparación con el año anterior.

### **Aprovechamiento de las capacidades instaladas:**

La Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad como ha sido planteado con anterioridad en otros epígrafes de la investigación, dispone de equipamiento moderno para la elaboración de productos derivados de la harina, tales como pan, galletas, panqué, repostería, además de otros equipos para la producción de conserva de frutas, etc. También sus instalaciones tienen capacidad para el almacenamiento de las materias primas y producciones terminadas y estas presentan gran demanda por parte de la población.

No obstante lo planteado y mediante la visita realizada a unidades productoras de pan, galletas, repostería, en las que se entrevistó a personal de dirección y obreros calificados de las mismas, con vistas a conocer el aprovechamiento de las capacidades instaladas, (hornos, mesas de trabajo, suministros de harina, asignación de energía eléctrica) se pudo conocer que la entidad aprovecha en un 60% aproximadamente sus instalaciones, esto está determinado en primer lugar porque la entidad tiene que satisfacer la demanda correspondiente al pan de la canasta básica, que absorbe la mayor parte de la harina que tiene asignada la empresa y otros recursos tales como aceite, sal, por citar algunos. Esta producción correspondiente a la canasta básica, tiene que ser cumplida diariamente, lo que obliga a la utilización de la materia prima y las capacidades instaladas sin posibilidades de elaboración o incremento en otros surtidos.

También como es conocido, el país no produce suficiente harina de trigo como para incrementar de forma considerable los niveles de producción derivados de esta materia prima, que es de importación, esto determina que la empresa tenga que trabajar con esta limitante, que le impide realizar otros surtidos, que pudieran elevar sus ingresos, teniendo garantizado mercado en la población y las diferentes ramas de la economía, entre ellas el turismo con vistas a la sustitución de importaciones.

En lo que se refiere a la elaboración de conserva de frutas, la agricultura no logra suministrar de forma estable, las cantidades que requiere la empresa acorde con las

capacidades instaladas, lo que trae por resultado que en ocasiones los volúmenes de entrega o están muy por encima de lo que se puede elaborar con calidad, o se interrumpen las entregas de forma brusca, o las que se reciben se encuentran muy por debajo de las que necesitan las unidades dedicadas a estas producciones, algo que influye también en esta situación de la producción de conserva, es que las mismas se distribuyen a granel, lo que obliga a que las ventas con destino a la población tengan que realizarse con un ciclo de entrega y venta muy rápido, ya que no cuenta con equipos para el envasado hermético (latas, pomos, plásticos, cajas), ni los niveles de entrega que reciben por parte de la agricultura aconsejan actualmente realizar inversiones para la producción de envases, pues estarían subutilizados una parte del tiempo.

Otra materia prima para la producción de repostería, panqué, conservas de frutas, siropes y caramelos, es el azúcar refinado, la misma tiene grandes limitaciones debido a los compromisos de entrega que tiene el Ministerio de la Agricultura, tanto para la canasta básica de la población, como para las diferentes ramas de la economía fundamentalmente al Ministerio de la Industria Alimentaria, por ello su entrega a la Empresa Estatal Socialista Industria Alimentaria de Trinidad, está muy por debajo de los niveles requeridos para elevar los niveles de producción en la gran mayoría de los surtidos que elabora la entidad, así como impidiendo la producción de nuevos surtidos y el aumento en el volumen de los que ya se producen, afectando las posibilidades en la mejora del nivel de eficiencia de este centro de trabajo así como la mejora en los abastecimientos a la población y otros clientes con los que existen convenios de entregas de mercancías.

Sí se considera que la entidad solamente aprovecha sus capacidades instaladas en un 60% por las diferentes razones ya explicadas, y se realizará una evaluación de las ventas reales alcanzadas en el año 2011, en sus diferentes surtidos, aplicando un incremento del 40% a las mismas, se obtendría lo que la entidad pudo haber logrado si explotara sus capacidades al 100%, como aparece en la (tabla 18).

Se realizó el análisis de los gastos reales en el año 2011 de cada uno de los surtidos, y a partir de ellos se hizo la evaluación de cómo podrían comportarse los

mismo, de haberse logrado un incremento del 40% en los niveles de producción. Se tuvo en consideración que los gastos fijos del personal de dirección de la empresa, de los administradores y personal de servicio de las unidades, fundamentalmente salarios no tendrían variación por el incremento del 40% en el nivel de las ventas, tampoco habría un incrementos en los niveles de amortización, los gastos de transporte prácticamente no se incrementaría ya que en la mayoría de los casos las ventas se realizan directamente en las unidades productivas, el mayor incremento sería en el gasto material por el consumo de materia prima y un incremento del salario de los trabajadores directos, cuyo salario estuviera vinculado por sistema de rendimiento a la producción alcanzada. Esto da la cifra de costo que aparece reflejado en la (tabla 18).

**Tabla 18                    UM: MP**

<b>Indicadores</b>	<b>Real 2011</b>	<b>Real 2011 Incrementado 40%</b>	<b>Variación</b>	<b>Gasto Real 2011</b>	<b>Gasto Total</b>
Ventas Totales	6745.9	9444,2	2698,3	2594.0	3391.8
Ventas Pan	3487.8	4882,9	1395,1	1374.8	1814.7
Ventas Galletas	605.0	847.0	242,0	232.3	304.3
Ventas Palitroques	17.0	23.8	6,8	6.7	8.7
Ventas Repostería	2143,9	3001.5	857,6	784.8	1012.4
Ventas Conserva Frutas	258,3	361.6	103,3	103.8	134.5
Ventas Caramelos	74,9	104.9	30,0	28.8	37.0
Ventas Conserva Tomates	56,8	79,5	22,7	23.3	30.1
Ventas Gofio	85,7	120,0	34,3	32.9	41.8
Ventas Refrescos y Siropes	16,5	23,0	6,6	6.6	8.3

Fuente: Elaboración Propia.

## **2.4 Valoración del cumplimiento de plan técnico económico y su influencia en los resultados económicos financieros de la entidad.**

Un aspecto de vital importancia para la estabilidad productiva de la empresa es el cumplimiento del plan técnico-económico, pero el cumplimiento de dicho plan no puede verse simplemente como el resultado de la comparación de cifras, el plan es el resultado de un conjunto de acciones llevadas a la práctica por el colectivo de trabajadores que integran la entidad desde el director de la misma hasta el obrero o trabajador de servicio de más simple o menor responsabilidad, el plan es necesario que se cumpla desde el primero hasta el último día de trabajo del año en sus indicadores físicos y financieros, de lo contrario el plan técnico-económico, su cumplimiento puede no satisfacer su misión u objeto social.

Durante el desarrollo de la investigación, se ha podido apreciar que la entidad trabaja en condiciones de mucha tensión, debido a que el suministro de productos tan vitales para su funcionamiento ininterrumpido como es el caso de la harina de trigo, la reciben sin cobertura para trabajar por más de una semana o varios días, no obstante la entidad ha logrado mantener de forma casi ininterrumpida las producciones de mayor demanda por parte de la población, como es el caso de la producción de pan y de repostería, surtidos estos que se comercializan a diario. En estas condiciones y como se muestra en las tablas y anexos elaborados por la empresa y por confección propia para brindar mayor información en la investigación, se aprecia que el plan se ha cumplido de forma estable en el período analizado y que se obtienen resultados positivos en comparación con el año anterior, esto se observa en la tabla 16, en la cual se aprecia que con la única excepción de las ventas de caramelos y galletas, los restantes siete surtidos muestran crecimientos significativos.

Para ello la entidad cumplió puntualmente los contratos establecidos con sus suministradores y acreedores tanto en la extracción de las materias primas y recursos materiales indispensables para garantizar los niveles de producción, como en el cumplimiento de sus obligaciones financieras, con el pago en tiempo y en el cobro de las ventas realizadas.

También en este resultado ha tenido gran importancia la comunicación existente entre la dirección y los trabajadores de las diferentes unidades encargadas de dar cumplimiento a las tareas del plan lo que ha permitido que las decisiones operativas adoptadas en determinado momento, hayan tenido resultados positivos, supliendo las posibles carencias de efectivo o financiamiento necesario para mantener los resultados económicos indispensables, en el momento productivo en que se encuentra la entidad, es decir, en determinadas etapas del año esta entidad requiere de mayor cantidad de recursos para satisfacer las necesidades de la población estable y de la población flotante, que aumenta considerablemente en los meses de verano en este municipio por la afluencia a las playas.

El cumplimiento del plan técnico-económico de la entidad muestra resultados positivos, y ello no es más que el cumplimiento de las diferentes categorías que integran el plan, que se resumen en las utilidades alcanzadas en el período analizado, y que no se logran por el incremento en el precio de los surtidos elaborados, sino en el sobrecumplimiento y crecimiento de los volúmenes de producción, como se observa en las tablas (3 a la 11) de una explotación más efectiva de los medios de que dispone la entidad para el cumplimiento del plan, lo que se traduce en mejoras en la eficiencia económica de la empresa.

Durante el desarrollo de la investigación, se observa que existe motivación en el colectivo de trabajadores por lograr el cumplimiento del plan técnico-económico, pero resulta necesario, mejorar la correlación salario medio productividad pues existe un desbalance significativo entre el aumento de la Productividad en el VAB y del Salario Medio de los trabajadores.

En la elaboración del plan 2012, se observa como aparece reflejado en la (tabla 1), que se planifica decrecimiento en los niveles de producción y venta con relación a los resultados alcanzados en el año 2011, motivado dicho decrecimiento por la reducción prevista en las entradas de materia prima y materiales, asignadas por la dirección provincial de la Industria Alimentaria. Acorde con esto también se prevé la disminución en el plan de gasto, aunque en mayor proporción que la disminución en el nivel de ventas. En lo que se refiere a las utilidades se planifica la reducción de

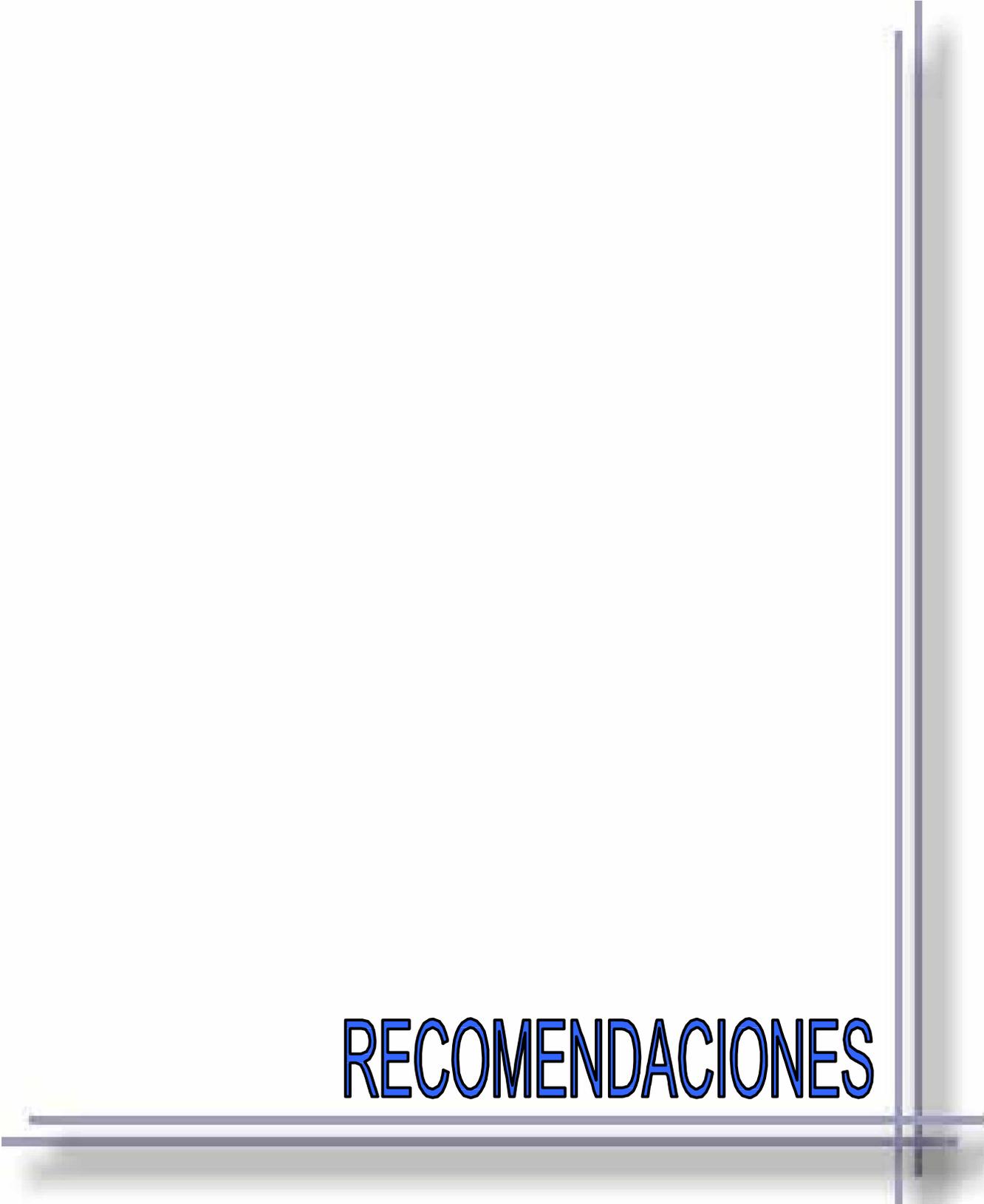
estas, como consecuencia de las disminuciones de los indicadores evaluados anteriormente.

En la (tabla 2), se observa que la planificación del valor agregado bruto para el año 2012, mantiene las mismas características que el plan propuesto en el año 2011, disminuyendo en un 1% contra el real alcanzado en dicho año, y que la productividad que se planifica para el año 2012 aumenta aproximadamente en un 2% mientras el salario medio se planifica que disminuya en 1% cuestión incorrecta, ya que de cumplirse lo planificado no resulta estimulante para los trabajadores, aspecto que ya se analizó con anterioridad en el proceso de la investigación.

CONCLUSIONES

- Para la realización de la investigación, se utilizó la bibliografía adecuada, que sirviera de base científica y técnica, la cual unida a los conocimientos adquiridos durante la carrera, permitió arribar a conclusiones sobre la situación existente en la entidad.
- En el desarrollo de la investigación se comprobó que la entidad, debido a la situación existente con la entrega de materia prima, la existencia de la libreta de abastecimiento, así como la limitación en la asignación de energía eléctrica, muestra un bajo nivel de aprovechamiento de las capacidades instaladas, lo cual no le permite satisfacer las necesidades de la población, mejorar sus ventas al turismo, así como ampliar la distribución a la red de unidades del comercio y la gastronomía.
- Como resultado de la investigación se pudo apreciar que aunque la correlación salario medio productividad muestra un comportamiento positivo, no existe una relación directa entre el crecimiento de la productividad y el salario medio de los trabajadores, ya que aunque el plan de productividad se incumple, muestra un crecimiento significativo con relación al año base, en tanto el plan de salario medio se sobre cumple y su crecimiento es insignificante.
- En el proceso de investigación se pudo comprobar que la entidad independientemente de que realiza su análisis sobre la situación económica financiera, basada en los estados financieros, no utiliza como apoyo para estos análisis el uso de razones financieras u otras herramientas y formas de análisis que le permitan un dominio más operativo y ágil para la toma de decisiones.

# RECOMENDACIONES

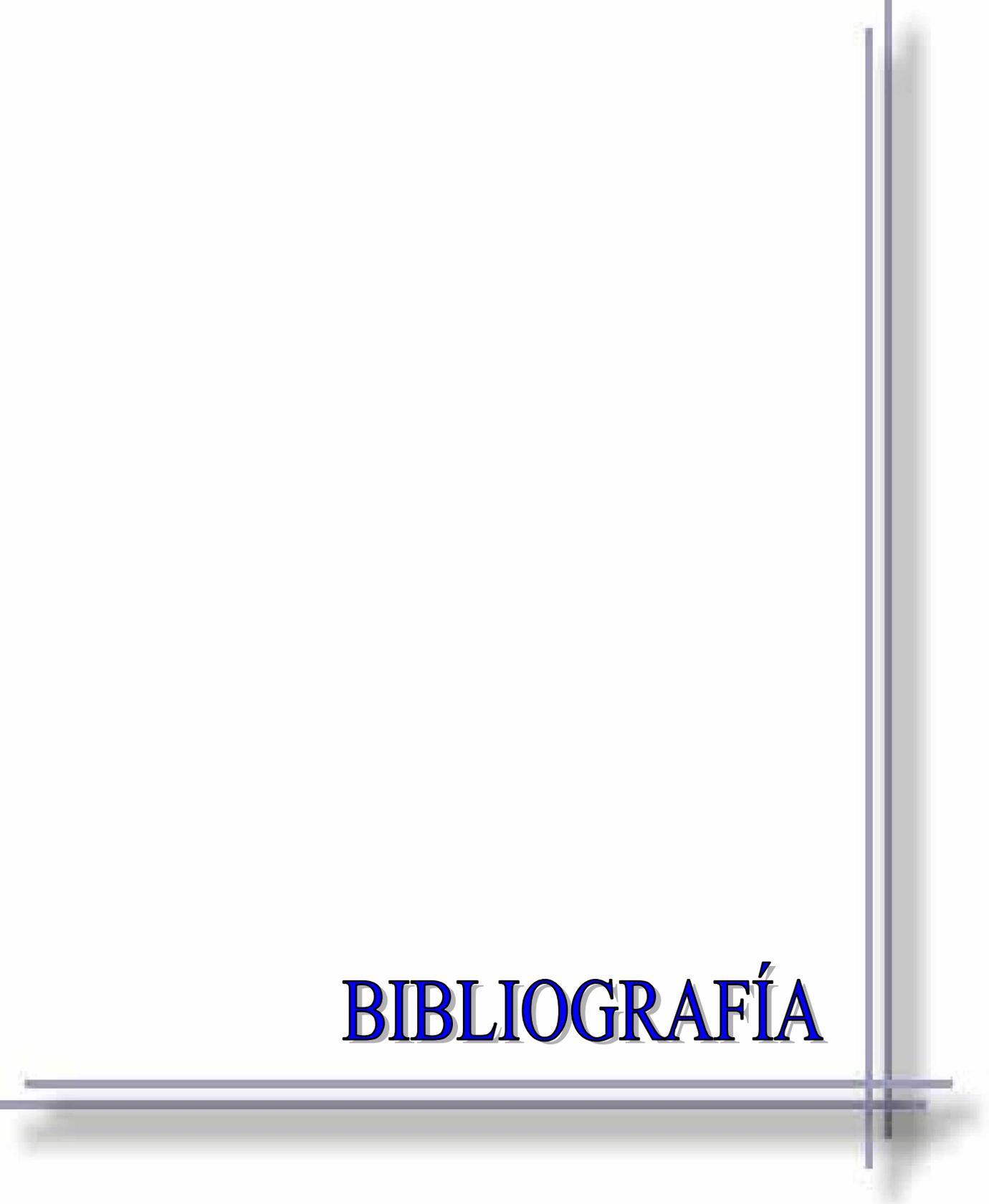


## Recomendaciones

---

- Se recomienda que la dirección de la empresa analice la posibilidad de un reordenamiento del equipamiento existente acorde con las limitaciones de recursos y otras que impiden el aprovechamiento óptimo de los mismos, en las diferentes unidades con que cuenta, con vista a lograr un mejor aprovechamiento de las capacidades instaladas.
- Se le recomienda que la dirección de la entidad partiendo de los datos existentes en los estados financieros y otras informaciones que elaboran, aplique determinadas razones financieras y otras herramientas y fórmulas que le permita evaluar de forma ágil y segura la situación económica financiera que presenta.
- Se recomienda la revisión del sistema de pago establecido fundamentalmente en el caso de los trabajadores directos a la producción, con el fin de lograr una mejor relación en el crecimiento de las productividad del valor agregado bruto y el salario medio con el fin de que éstos se sientan más estimulados en incrementar los niveles de producción.

# BIBLIOGRAFÍA



## Bibliografía

---

Benítez, Miguel Ángel, Contabilidad y Finanzas para la Formación Económica de los Cuadros de Dirección –Cuba, 1997

Bolten, Steven E. Administración Financiera-Universidad de Houston: Editorial Limusa SA Balderas 95.

Castro Ruz, Fidel, Informe Central al Tercer Congreso del Partido Comunista de Cuba – La Habana: Editorial Política, 1986.

Colectivo de Autores: El Perfeccionamiento Empresarial en Cuba – La Habana: Editorial Félix Varela, 1999.

Fernández Cerero, Manuel de J. Contabilidad Moderna II. Valuación y Clasificación de los Estados Básicos – Cuba: Primera Edición, Ediciones UTEHA, 1942.

Gitman, Lawrence. Fundamentos de la Administración Financiera. Tomo 1. Editorial Felix Valera. La Habana 2006 página 51 a la 71.

Guevara de la Serna, Ernesto. Comparecencia en el programa de televisión “Información Pública”. – Periódico Granma (La Habana): Febrero, 1964.

Kennedy, Ralph Dale. Estados Financieros, Formas, Análisis e Interpretación – México. Lemusa. Noriega: Ediciones 1996.

Martínez, Juan Antonio. Conferencias sobre Análisis Económicos Financieros. Diplomado en Finanzas – México: Horizontes SA, 1996.

Moreno, Joaquín. Las Finanzas en las Empresas – México Cuarta Edición, 1989.

Paton, W. A Manual del Contador – México: Ediciones UTEHA, 1943.

Weston, Fred J. y Eugene F. Brigham. Fundamentos de la Administración Financiera – México: Décima Edición, 1997.

Weston, Fred J. y Tomas E. Copeland. Fundamentos de la Administración Financiera – México: Novena Edición, 1996.

Rumbo al socialismo. Problemas del Sistema Económico y la Dirección Empresaria, página 145 a la 151 Orlando Borrego Díaz.

El Economista de Cuba. Las Razones del Che 2003.

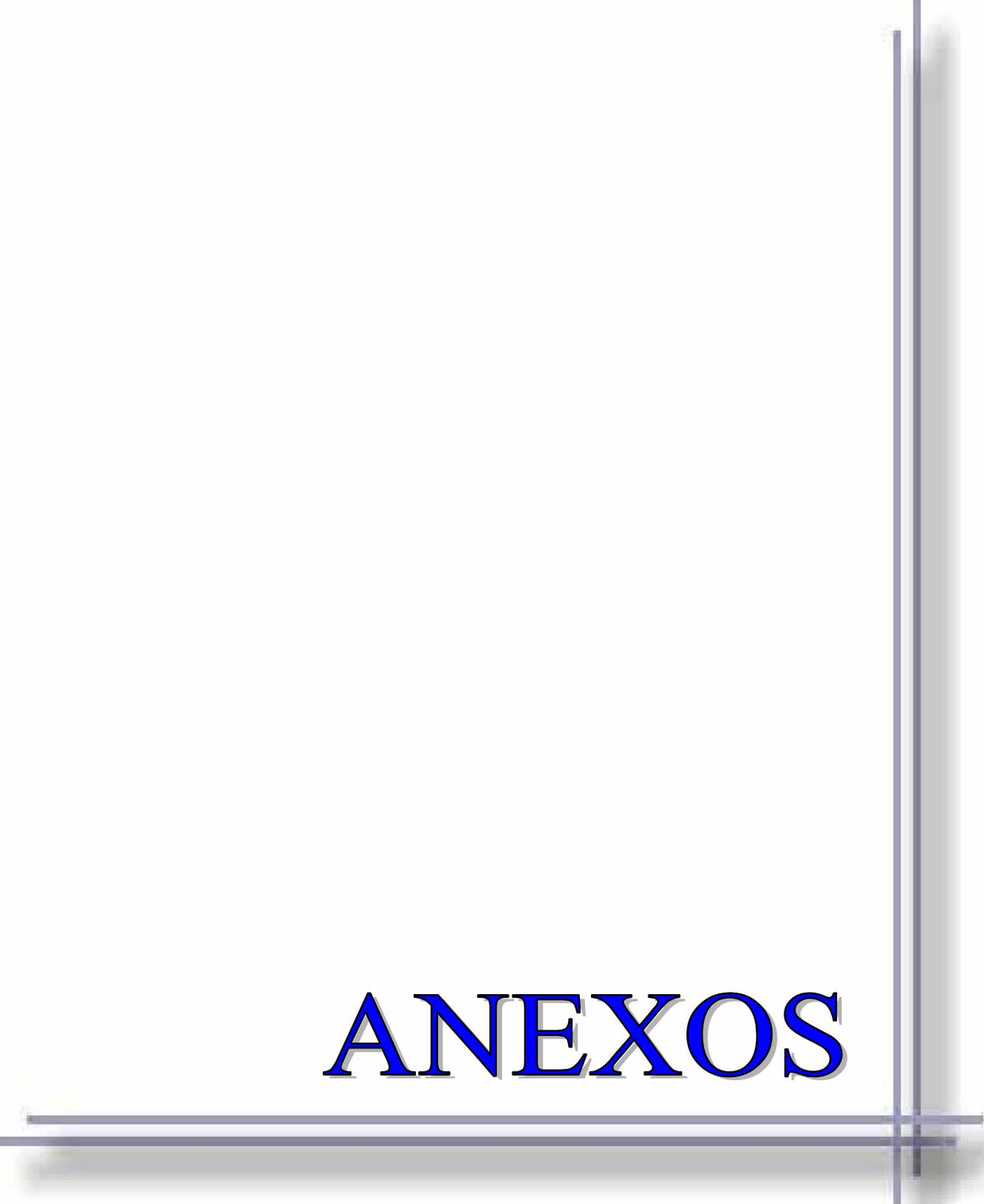
Proyecto Lineamiento de la Política Económica y Social VI del Partido Comunista de Cuba.

# REFERENCIA BIBLIOGRAFICA

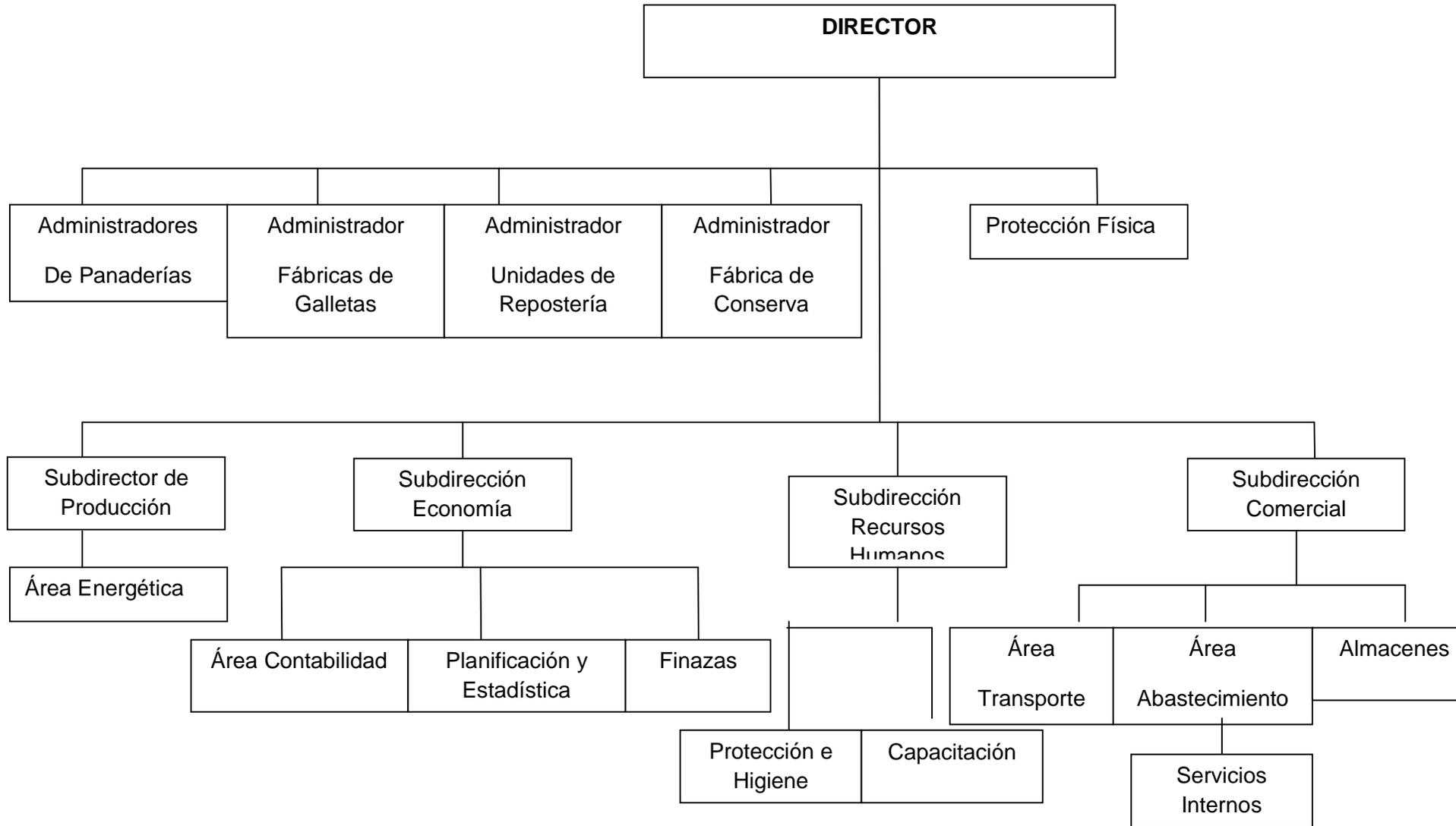
**Bibliográfica**

- (1) Guevara de la Serna, Ernesto. Conferencias con los estudiantes de la Facultad de Tecnología. El hombre y la economía en el pensamiento el Che. – La Habana: Mayo, 1962. p.95.
- (2) Castro Ruz, Fidel. Informe Central al Tercer Congreso del Partido Comunista de Cuba. – La Habana: Editorial Política, 1986.
- (3) Benítez, Miguel Ángel. Contabilidad y Finanzas para la Formación Económica de los Cuadros de Dirección. – Cuba, 1997. p. 150.
- (4) Resolución Económica al V Congreso del Partido Comunista de Cuba. Primera Parte. – La Habana: Editorial Política, 1997. p. 5.
- (5) Resolución Económica al V Congreso del Partido Comunista de Cuba. Segunda Parte. – La Habana: Editorial Política, 1997. p. 5.
- (6) Moreno, Joaquín. Las Finanzas en las Empresas. – México: Cuarta Edición, 1989. p.13.
- (7) Moreno, Joaquín. Las Finanzas en las Empresas. – México: Cuarta Edición, 1989. p. 253.
- (8) Kennedy, Ralph Dale. Estados Financieros, Formas, Análisis e Interpretación. – México. Lemusa. Noriega: Editores, 1996. p. 291.
- (9) Paton, W. A Manual del Contador – México: Ediciones UTEHA, 1943.
- (10) Lawrence Gitman. Fundamentos de la Administración Financiera. Tomo 1. Editorial Felix Valera. La Habana 2006. P. 51 a la 71.
- (11) Orlando Borrego Díaz. Rumbo al Socialismo.
- (12) El Economista de Cuba. Las Razones del Che año 2003.

# ANEXOS



ORGANIGRAMA EMPRESA ESTATAL SOCIALISTA INDUSTRIA ALIMENTARIA DE TRINIDAD. ANEXO 1



**ANEXO 2**

MODELO 22: CATEGORÍA EMPLEO E INGRESO					
DIRECCIÓN PROVINCIAL DE ECONOMÍA Y PLANIFICACIÓN. S. SPIRITUS					
ENTIDAD: EES INDUSTRIA ALIMENTARIA					
<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Real 2010</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real 2011</b>	<b>Plan 2012</b>
Producción Bruta	MP	5825.6	5832.7	6039.1	5988.3
Producción Mercantil	MP	5821.0	5822.3	6033.7	5988.3
Ventas Netas	MP	6290.8	6462.1	6745.9	6695.2
Valor Agregado	MP	2895.2	3260.0	3060.8	3085.7
Promedio de trabajadores	UNO	344	325	323	325
Fondo de salario	MP	1315.7	1198.8	1246.0	1244.5
Gasto Material	MP	2732.9	2578.8	2652.8	2628.9
Total de Gasto	MP	4050.5	3799.8	3875.8	3440.3
Gasto Material peso Producción Bruta	MP	0.47	0.44	0.44	0.44
Utilidad o Pérdida del Período	MP	569.3	758.0	863.8	837.8

**ANEXO 3**

<b>Indicadores</b>	<b>UM</b>	<b>Plan 2011</b>	<b>Real 2011</b>	<b>Plan 2012</b>
Pan	T	2945.0	2976.9	2955.0
Galletas	T	100.0	108.8	80.0
Palitroques	T	2.0	2.0	-
Repostería	T	636.6	586.1	670.0
Conserva de Frutas	T	125.3	130.1	160.0
Caramelos	T	10.8	13.7	6.0
Conserva de Tomates	T	11.5	11.5	15.0
Gofio	T	37.2	99.0	60.0
Refrescos y Siropes	T	5.4	9.9	6.0
<b>VALORES</b>				
Pan	MP	3083.7	3124.6	3098.9
Galletas	MP	495.8	540.2	312.8
Palitroques	MP	13.5	15.2	-
Repostería	MP	1863.2	1914.2	2150.7
Conserva de Frutas	MP	220.1	230.6	284.3
Caramelos	MP	58.6	66.9	24.0
Conserva de Tomates	MP	50.7	50.7	63.0
Gofio	MP	28.7	76.5	48.0
Refrescos y Siropes	MP	8.0	14.7	6.6

*Sánchez Pérez Susan*

Organismo: <b>PODER POPULAR</b>	Código Reep <b>317.1.4098</b>	Código CAE <b>01.18.02</b>	Provincia-Municipio <b>03.01</b>
Entidad: <b>EES. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD</b>			Impresión <b>29/03/2012</b>
<b>ESTADO DE RESULTADO</b>			Periodo contable <b>diciembre de 2010</b>
			Páginas <b>Page 1 of 4</b>

Descripción	Fila	Total	M.C.	CUC
<b>ACTIVIDADES PRINCIPALES</b>				
<b>PRODUCCION - ECONOMIA INTERNA</b>				
900 Ventas de producciones en moneda corriente - Economía Interna	1	4 826 369.33	4 826 369.33	
901 Ventas de producciones en pesos convertibles - Economía Interna	2	96 766.52		96 766.52
916 Subvenciones en moneda corriente por diferencia de precios en producciones	3	1 367 657.09	1 367 657.09	
918 Subvenciones a productos en moneda corriente - Economía Interna	4			
<b>VENTAS TOTALES</b>	<b>5</b>	<b>6 290 792.94</b>	<b>6 194 026.42</b>	<b>96 766.52</b>
800 Devoluciones y rebajas en ventas producciones moneda corriente - Economía Interna	6			
801 Devoluciones y rebajas ventas producciones pesos convertibles - Economía Interna	7			
Ventas netas incluyendo impuestos por las ventas	8	6 290 792.94	6 194 026.42	96 766.52
805 Impuestos por las ventas de productos	9	(367 691.06)	(367 691.06)	
Ventas netas sin los impuestos por las ventas	10	5 923 101.88	5 826 335.36	96 766.52
810 Costo de las producciones vendidas en moneda corriente	11	(4 061 324.77)	(4 061 324.77)	
811 Costo de las producciones vendidas en pesos convertibles	12			
Costos total de las producciones vendidas	13	(4 061 324.77)	(4 061 324.77)	
Utilidad o (pérdida) bruta en ventas	14	1 861 777.11	1 765 010.59	96 766.52
819 Gastos de distribución y ventas en moneda corriente	15	(253 146.50)	(253 146.50)	
820 Gastos de distribución y ventas en pesos convertibles	16			
Utilidad o (pérdida) neta en ventas	17	1 608 630.61	1 511 864.09	96 766.52
822 Gastos generales y de administración en moneda corriente	18	(927 438.91)	(927 438.91)	
823 Gastos generales y de administración en pesos convertibles	19			
Utilidad o (pérdida) en operaciones	20	<b>681 191.70</b>	584 425.18	96 766.52
<b>COMERCIO - ECONOMIA INTERNA</b>				
902 Ventas de mercancías en moneda corriente - Economía Interna	21			
903 Ventas de mercancías en pesos convertibles- Economía Interna	22			
917 Subvenciones en moneda corriente por diferencias de precios en mercancías	23			
<b>Ventas totales</b>	<b>24</b>			
802 Devoluciones y rebajas en ventas de mercancías moneda corriente - Economía Interna	25			
803 Devoluciones y rebajas en ventas de mercancías pesos convertibles- Economía Interna	26			
<b>Ventas netas incluyendo impuestos por las ventas</b>	<b>27</b>			
806 Impuestos por las ventas de mercancías	28			
Ventas netas sin los impuestos por las ventas	29			

①

Organismo: <b>PODER POPULAR</b>	Código Resup <b>317.1.4098</b>	Código CAE <b>01.18.02</b>	Provincia-Municipio <b>03.01</b>					
Entidad: <b>EES. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD</b>			Impresión <b>01/01/2002</b>					
<b>ESTADO DE RESULTADO</b>			Periodo contable <b>diciembre de 2011</b>					
			Páginas <b>Page 1 of 4</b>					
<table border="1"> <thead> <tr> <th>Descripción</th> <th>Fila</th> <th>Total</th> <th>M.C.</th> <th>CUC</th> </tr> </thead> </table>				Descripción	Fila	Total	M.C.	CUC
Descripción	Fila	Total	M.C.	CUC				

**ACTIVIDADES PRINCIPALES**  
**PRODUCCION - ECONOMIA INTERNA**

900 Ventas de producciones en moneda corriente - Economía Interna	1	5 298 877.00	5 298 877.00	
901 Ventas de producciones en pesos convertibles - Economía Interna	2	87 788.51		87 788.51
916 Subvenciones en moneda corriente por diferencia de precios en producciones	3	1 359 192.42	1 359 192.42	
918 Subvenciones a productos en moneda corriente - Economía Interna	4			
<b>VENTAS TOTALES</b>	5	<b>6 745 857.93</b>	<b>6 658 069.42</b>	<b>87 788.51</b>
800 Devoluciones y rebajas en ventas producciones moneda corriente - Economía Interna	6			
801 Devoluciones y rebajas ventas producciones pesos convertibles - Economía Interna	7			
Ventas netas incluyendo impuestos por las ventas	8	6 745 857.93	6 658 069.42	87 788.51
805 Impuestos por las ventas de productos	9	(483 063.31)	(483 063.31)	
Ventas netas sin los impuestos por las ventas	10	6 262 794.62	6 175 006.11	87 788.51
810 Costo de las producciones vendidas en moneda corriente	11	(4 038 317.86)	(4 038 317.86)	
811 Costo de las producciones vendidas en pesos convertibles	12			
Costos total de las producciones vendidas	13	(4 038 317.86)	(4 038 317.86)	
Utilidad o (pérdida) bruta en ventas	14	2 224 476.76	2 136 688.25	87 788.51
819 Gastos de distribución y ventas en moneda corriente	15	(227 958.21)	(227 958.21)	
820 Gastos de distribución y ventas en pesos convertibles	16			
Utilidad o (pérdida) neta en ventas	17	1 996 518.55	1 908 730.04	87 788.51
822 Gastos generales y de administración en moneda corriente	18	(863 481.19)	(863 481.19)	
823 Gastos generales y de administración en pesos convertibles	19			
Utilidad o (pérdida) en operaciones	20	<b>1 133 037.36</b>	1 045 248.85	87 788.51

**COMERCIO - ECONOMIA INTERNA**

902 Ventas de mercancías en moneda corriente - Economía Interna	21			
903 Ventas de mercancías en pesos convertibles - Economía Interna	22			
917 Subvenciones en moneda corriente por diferencias de precios en mercancías	23			
<b>Ventas totales</b>	24			
802 Devoluciones y rebajas en ventas de mercancías moneda corriente - Economía Interna	25			
803 Devoluciones y rebajas en ventas de mercancías pesos convertibles - Economía Interna	26			
<b>Ventas netas incluyendo impuestos por las ventas</b>	27			
806 Impuestos por las ventas de mercancías	28			
Ventas netas sin los impuestos por las ventas	29			

Organismo:	Código Reep	Código CAE	Provincia-Municipio	03.01
PODER POPULAR	317.1.4098	01.18.02	Impresión	02/02/2012
Entidad: EES. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD			Periodo contable	diciembre de 2010
ESTADO DE SITUACION			Páginas	Page 1 of 7
Descripción	Fila	Parcial	Importe en Pesos	
Activo Circulante				
101 Efectivo en caja en moneda corriente	1			103 551.88
102 Efectivo en caja en pesos convertibles	2			
110 Efectivo en banco y en otras instituciones moneda corriente	3			183 678.25
112 Efectivo en banco y en otras instituciones en pesos convertibles	4			
118 Efectivo en banco recibido de la Reserva	5			
119 Efectivo en banco para inversiones materiales	6			
120 Inversiones financieras a corto plazo en moneda corriente	7			
121 Inversiones financieras a corto plazo en pesos convertibles	8			
130 Efectos por cobrar a corto plazo en moneda corriente	9			
365 Menos: Efectos por cobrar descontados en moneda corriente	10			
131 Efectos por cobrar a corto plazo en pesos convertibles	11			
366 Menos: Efectos por cobrar descontados en pesos convertibles	12			
134 Cuentas en Participación	13			
135 Cuentas por cobrar a clientes moneda corriente - Economía interna	14	237 022.65		
136 Cuentas por cobrar a clientes pesos convertibles - Economía interna	15			
137 Contravalor por recibir moneda corriente	16	22 460.71		
138 Cuentas por cobrar a clientes moneda corriente Comercio Exterior	17			
139 Cuentas por cobrar a clientes pesos convertibles Comercio Exterior	18			
490 Provisión para cuentas incobrables	19			259 483.36
140 Pagos por cuentas a terceros	20			
142 Prestamos y otras operaciones financieras a cobrar a corto plazo	21			
143 Suscriptores de Bonos	22			
146 Pagos anticipados a suministradores en moneda corriente-Economía Interna	23			
147 Pagos anticipados a suministradores en pesos convertible-Economía Interna	24			
148 Pagos anticipados por Exportación	25			
149 Pagos anticipados a suministradores en pesos convertibles-Importación	26			
150 Pagos anticipados del proceso inversionista en moneda corriente	27			
151 Pagos anticipados del proceso inversionista en pesos convertibles	28			
155 Inmuebles por Comercializar	29			
156 Derecho de Superficie para Comercializar	30			
157 Terrenos para Comercializar	31			
161 Anticipos a Justificar en Moneda Corriente	32			
162 Anticipos a Justificar en Pesos Convertibles	33			
164 Adeudos del presupuesto del estado en moneda corriente	34			483 109.67
165 Adeudos del presupuesto del estado en pesos convertibles	35			
167 Adeudos de la organización superior en moneda corriente	36			
168 Adeudos de la organización superior en pesos convertibles	37			
172 Reparaciones generales en proceso	38			
173 Ingresos acumulados por cobrar en moneda corriente	39			
174 Ingresos acumulados por cobrar en pesos convertibles	40			
181 Dividendos y participaciones por cobrar	41			
183 Materias primas y materiales directos	42			80 337.41
184 Materiales auxiliares	43			15 944.90

Organismo:	Código Reep	Código CAE	Provincia-Municipio
MODER POPULAR	317.1.4098	01.18.02	03.01
Entidad: EES. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD			Impresión
			02/02/2012
ESTADO DE SITUACION			Periodo contable
			diciembre de 2010
			Páginas
			Page 2 of 7

Descripción	Fila	Parcial	Importe en Pesos
85 Mercancías para comedor y cafetería	44		
86 Combustibles	45		\$ 6 840.15
87 Partes y piezas de repuesto	46		6 554.86
88 Envases y embalajes retornables	47		221 238.54
89 Útiles y herramientas	48		
73 Desgastes de Útiles y herramientas	49	102 556.35	
90 Producciones propias para Insumos-Productos semielaborados en moneda corriente	50	32 414.82	134 971.17
91 Producciones propias para Insumos-Productos semielaborados en pesos convertibles	51		
92 Producciones propias para Insumos-Otras en moneda corriente	52		
93 Producciones propias para Insumos-Otras en pesos convertibles	53		
94 Producciones Terminadas en moneda corriente	54		
95 Producciones Terminadas en pesos convertibles	55		2 389.72
96 Mercancías para la venta - Economía Interna en moneda corriente	56		
97 Mercancías para la venta - Economía Interna en pesos convertibles	57		
98 Mercancías para la venta - Importaciones en moneda corriente	58		
99 Mercancías para la venta - Importaciones en pesos convertibles	59		
00 Mercancías para la Venta - Exportaciones en moneda corriente	60		
01 Mercancías para la Venta - Exportaciones en pesos convertibles	61		
02 Inventarios en depósitos	62		
03 Mercancías remitidas en consignación	63		
04 Inventarios pignorados	64		
05 Inventarios ociosos	65		
07 Mercancías en tránsito	66		
00 Producciones principales en proceso en moneda corriente	67		
01 Producciones auxiliares en proceso en moneda corriente	68		
02 Producciones principales en proceso en pesos convertibles	69		
03 Producciones auxiliares en proceso en pesos convertibles	70		
08 Producción agrícola en proceso en moneda corriente	71		
09 Producción agrícola en proceso en pesos convertibles	72		
00 Producción animal en proceso en moneda corriente	73		
01 Producción animal en proceso en pesos convertibles	74		
TAL DEL ACTIVO CIRCULANTE (Suma Filas 1 a la 74)	75		<u>1 433 270.27</u>
<b>ACTIVOS A LARGO PLAZO</b>			
05 Efectos por cobrar a largo plazo en moneda corriente	76		
05 Efectos por cobrar a largo plazo en pesos convertibles	77		
07 Cuentas por cobrar a largo plazo en moneda corriente	78		
07 Cuentas por cobrar a largo plazo en pesos convertibles	79		
08 Prestamos concebidos a largo plazo en moneda corriente	80		
08 Prestamos concebidos a largo plazo en pesos convertibles	81		
09 Inversiones financieras a largo plazo en pesos convertibles	82		
09 Inversiones financieras a largo plazo en pesos convertibles	83		
10 Inmuebles a largo plazo para comercializar	84		
10 Derecho de superficie a largo plazo para comercializar	85		
10 Terrenos a largo plazo para comercializar	86		
TAL DE ACTIVOS A LARGO PLAZO (Suma Filas 76 a la 86)	87		

Organismo:	Código Resup	Código CAE	Provincia-Municipio	03.01
<b>PODER POPULAR</b>	<b>317.1.4096</b>	<b>01.18.02</b>	Impresión	<u>02/02/2012</u>
Entidad: <b>EES. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD</b>			Periodo contable	<b>diciembre de 2010</b>
<b>ESTADO DE SITUACION</b>			Páginas	<b>Page 5 of 7</b>
Descripción	Fila	Parcial	Importe en Pesos	
434 Cobros anticipados en pesos convertibles - Exportación	182			
435 Depositos recibidos en moneda corriente	183			
436 Depositos recibidos en pesos convertibles	184			
440 Impuestos a pagar por las ventas	185			
441 Impuestos sobre utilidades por pagar	186			28 898.02
443 Aporte por el rendimiento de la inversión estatal por pagar	187			
444 Otras obligaciones con el presupuesto del estado en moneda corriente	188			
445 Otras obligaciones con el presupuesto del estado en pesos convertibles	189			63 775.78
446 Documentación preparatoria inversiones pendiente aportar al presupuesto del estado	190			
450 Obligaciones con la organización superior	191			
455 Nóminas por pagar en moneda corriente	192			
456 Nóminas por pagar en pesos convertibles	193			
460 Retenciones por pagar	194			
470 Prestamos bancarios recibidos en moneda corriente para operaciones	195			50.00
471 Prestamos bancarios recibidos en moneda corriente para inversiones	196			236 511.05
472 Prestamos bancarios recibidos en moneda corriente para operaciones	197			
473 Prestamos bancarios recibidos en pesos convertibles para inversiones	198			
474 Créditos Comerciales recibidos en moneda corriente para operaciones	199			
475 Créditos Comerciales recibidos en moneda corriente para inversiones	200			
476 Créditos Comerciales recibidos en pesos convertibles para operaciones	201			
477 Créditos Comerciales recibidos en pesos convertibles para inversiones	202			
478 Otras obligaciones financieras por pagar	203			
479 Prestamos por pagar a otras empresas de la propia organización	204			
480 Gastos acumulados por pagar en moneda corriente	205			
481 Gastos acumulados por pagar en pesos convertibles	206			
491 Provisión para reparaciones generales	207			
492 Provisión para vacaciones	208			
493 Provisión para innovaciones y racionalizaciones	209			56 317.18
494 Provisión para financiamiento de inversiones	210			15.00
495 Provisión para otros destinos específicos	211			
TOTAL DEL PASIVO CIRCULANTE (Suma Filas 159 a la 211)	212			
PASIVO A LARGO PLAZO	213			1 044 202.14
510 Efectos por pagar a largo plazo en moneda corriente por operaciones	214			
511 Efectos por pagar a largo plazo en moneda corriente por inversiones	215			
512 Efectos por pagar a largo plazo en pesos convertibles por operaciones	216			
513 Efectos por pagar a largo plazo en pesos convertibles por inversiones	217			
515 Cuentas por pagar a largo plazo en moneda corriente por operaciones	218			
516 Cuentas por pagar a largo plazo en moneda corriente por inversiones	219			
517 Cuentas por pagar a largo plazo en pesos convertibles por operaciones	220			
518 Cuentas por pagar a largo plazo en pesos convertibles por inversiones	221			
520 Prestamos por pagar a largo plazo en moneda corriente por inversiones	222			
521 Prestamos por pagar a largo plazo en pesos convertibles por inversiones	223			
522 Prestamos por pagar a largo plazo en moneda corriente por operaciones	224			
523 Prestamos por pagar a largo plazo en pesos convertibles por operaciones	225			
525 Otras obligaciones a largo plazo en moneda corriente por operaciones	226			
	227			
	228			
	229			

*Lancini*

Organismo:	Código Resup	Código CAE	Provincia-Municipio	03.01
PODER POPULAR	317.1.4098	01.18.02	Impresión	02/02/2012
Entidad:	IND. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD		Periodo contable	diciembre de 2011
<b>ESTADO DE SITUACION</b>			Páginas	Page 1 of 7
Descripción		Fila	Parcial	Importe en Pesos
Activo Circulante				
101	Efectivo en caja en moneda corriente	1		65 348.62
102	Efectivo en caja en pesos convertibles	2		
110	Efectivo en banco y en otras instituciones moneda corriente	3		
112	Efectivo en banco y en otras instituciones en pesos convertibles	4		226 811.40
118	Efectivo en banco recibido de la Reserva	5		292160.02
119	Efectivo en banco para inversiones materiales	6		
120	Inversiones financieras a corto plazo en moneda corriente	7		
121	Inversiones financieras a corto plazo en pesos convertibles	8		
130	Efectos por cobrar a corto plazo en moneda corriente	9		
365	Menos: Efectos por cobrar descontados en moneda corriente	10		
131	Efectos por cobrar a corto plazo en pesos convertibles	11		
366	Menos: Efectos por cobrar descontados en pesos convertibles	12		
134	Cuentas en Participación	13		
135	Cuentas por cobrar a clientes moneda corriente - Economía interna	14	322 817.47	
136	Cuentas por cobrar a clientes pesos convertibles - Economía interna	15	13 965.45	
137	Contravalor por recibir moneda corriente	16	14 449.01	
138	Cuentas por cobrar a clientes moneda corriente Comercio Exterior	17		
139	Cuentas por cobrar a clientes pesos convertibles Comercio Exterior	18		
490	Provisión para cuentas incobrables	19		351 231.93
140	Pagos por cuentas a terceros	20		
142	Prestamos y otras operaciones financieras a cobrar a corto plazo	21		
143	Suscriptores de Bonos	22		
146	Pagos anticipados a suministradores en moneda corriente-Economía Interna	23		
147	Pagos anticipados a suministradores en pesos convertible-Economía Interna	24		
148	Pagos anticipados por Exportación	25		
149	Pagos anticipados a suministradores en pesos convertibles-Importación	26		
150	Pagos anticipados del proceso inversionista en moneda corriente	27		
151	Pagos anticipados del proceso inversionista en pesos convertibles	28		
155	Inmuebles por Comercializar	29		
156	Derecho de Superficie para Comercializar	30		
157	Terrenos para Comercializar	31		
161	Anticipos a Justificar en Moneda Corriente	32		
162	Anticipos a Justificar en Pesos Convertibles	33		
164	Adeudos del presupuesto del estado en moneda corriente	34		440 478.62
165	Adeudos del presupuesto del estado en pesos convertibles	35		
167	Adeudos de la organización superior en moneda corriente	36		
168	Adeudos de la organización superior en pesos convertibles	37		
172	Reparaciones generales en proceso	38		
173	Ingresos acumulados por cobrar en moneda corriente	39		
174	Ingresos acumulados por cobrar en pesos convertibles	40		
181	Dividendos y participaciones por cobrar	41		
183	Materias primas y materiales directos	42		49 987.24
184	Materiales auxiliares	43		14 242.11

*Lancini*

Organismo:	Código Resup	Código CAE	Provincia-Municipio	03.01
PODER POPULAR	317.1.4098	01.18.02	Impresión	02/02/2012
Entidad: <b>EPS. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD</b>			Periodo contable	dicembre de 2011
<b>ESTADO DE SITUACION</b>			Páginas	Page 1 of 7

Descripción	Fila	Parcial	Importe en Pesos
Activo Circulante			
101 Efectivo en caja en moneda corriente	1		65 348.62
102 Efectivo en caja en pesos convertibles	2		
110 Efectivo en banco y en otras instituciones moneda corriente	3		
112 Efectivo en banco y en otras instituciones en pesos convertibles	4		226 811.40
118 Efectivo en banco recibido de la Reserva	5		292160.02
119 Efectivo en banco para inversiones materiales	6		
120 Inversiones financieras a corto plazo en moneda corriente	7		
121 Inversiones financieras a corto plazo en pesos convertibles	8		
130 Efectos por cobrar a corto plazo en moneda corriente	9		
365 Menos: Efectos por cobrar descontados en moneda corriente	10		
131 Efectos por cobrar a corto plazo en pesos convertibles	11		
366 Menos: Efectos por cobrar descontados en pesos convertibles	12		
134 Cuentas en Participación	13		
135 Cuentas por cobrar a clientes moneda corriente - Economía interna	14	322 817.47	
136 Cuentas por cobrar a clientes pesos convertibles - Economía interna	15	13 965.45	
137 Contravalor por recibir moneda corriente	16	14 449.01	
138 Cuentas por cobrar a clientes moneda corriente Comercio Exterior	17		
139 Cuentas por cobrar a clientes pesos convertibles Comercio Exterior	18		
490 Provisión para cuentas incobrables	19		351 231.93
140 Pagos por cuentas a terceros	20		
142 Prestamos y otras operaciones financieras a cobrar a corto plazo	21		
143 Suscriptores de Bonos	22		
146 Pagos anticipados a suministradores en moneda corriente-Economía Interna	23		
147 Pagos anticipados a suministradores en pesos convertible-Economía Interna	24		
148 Pagos anticipados por Exportación	25		
149 Pagos anticipados a suministradores en pesos convertibles-Importación	26		
150 Pagos anticipados del proceso inversionista en moneda corriente	27		
151 Pagos anticipados del proceso inversionista en pesos convertibles	28		
155 Inmuebles por Comercializar	29		
156 Derecho de Superficie para Comercializar	30		
157 Terrenos para Comercializar	31		
161 Anticipos a Justificar en Moneda Corriente	32		
162 Anticipos a Justificar en Pesos Convertibles	33		
164 Adeudos del presupuesto del estado en moneda corriente	34		440 478.62
165 Adeudos del presupuesto del estado en pesos convertibles	35		
167 Adeudos de la organización superior en moneda corriente	36		
168 Adeudos de la organización superior en pesos convertibles	37		
172 Reparaciones generales en proceso	38		
173 Ingresos acumulados por cobrar en moneda corriente	39		
174 Ingresos acumulados por cobrar en pesos convertibles	40		
181 Dividendos y participaciones por cobrar	41		
183 Materias primas y materiales directos	42		49 967.24
184 Materiales auxiliares	43		14 242.11

Organismo:	Código Reecup	Código CAE	Provincia-Municipio	03.01
PODER POPULAR	317.1.4098	01.18.02	Impresión	02/02/2012
Entidad: EES. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD			Periodo contable	diciembre de 2011
ESTADO DE SITUACION			Páginas	Page 2 of 7

Descripción	Fila	Parcial	Importe en Pesos
185 Mercancías para comedor y cafetería	44		\$ 3 678.50
186 Combustibles	45		5 418.62
187 Partes y piezas de repuesto	46		223 647.20
188 Envases y embalajes retornables	47		
189 Útiles y herramientas	48	102 095.89	
373 Desgastes de Útiles y herramientas	49	32 812.54	134 908.43
190 Producciones propias para Insumos-Productos semielaborados en moneda corriente	50		
191 Producciones propias para Insumos-Productos semielaborados en pesos convertibles	51		
192 Producciones propias para Insumos-Otras en moneda corriente	52		
193 Producciones propias para Insumos-Otras en pesos convertibles	53		
194 Producciones Terminadas en moneda corriente	54		2 257.20
195 Producciones Terminadas en pesos convertibles	55		
196 Mercancías para la venta - Economía Interna en moneda corriente	56		
197 Mercancías para la venta - Economía Interna en pesos convertibles	57		
198 Mercancías para la venta - Importaciones en moneda corriente	58		
199 Mercancías para la venta - Importaciones en pesos convertibles	59		
200 Mercancías para la Venta - Exportaciones en moneda corriente	60		
201 Mercancías para la Venta - Exportaciones en pesos convertibles	61		
202 Inventarios en depósitos	62		
203 Mercancías remitidas en consignación	63		
204 Inventarios pignorados	64		
205 Inventarios ociosos	65		
207 Mercancías en tránsito	66		
700 Producciones principales en proceso en moneda corriente	67		
701 Producciones auxiliares en proceso en moneda corriente	68		
702 Producciones principales en proceso en pesos convertibles	69		
703 Producciones auxiliares en proceso en pesos convertibles	70		
708 Producción agrícola en proceso en moneda corriente	71		
709 Producción agrícola en proceso en pesos convertibles	72		
710 Producción animal en proceso en moneda corriente	73		
711 Producción animal en proceso en pesos convertibles	74		
<b>TOTAL DEL ACTIVO CIRCULANTE (Suma Filas 1 a la 74)</b>	<b>75</b>		<b>1 452 384.79</b>
<b>ACTIVOS A LARGO PLAZO</b>			
215 Efectos por cobrar a largo plazo en moneda corriente	76		
216 Efectos por cobrar a largo plazo en pesos convertibles	77		
218 Cuentas por cobrar a largo plazo en moneda corriente	78		
219 Cuentas por cobrar a largo plazo en pesos convertibles	79		
221 Prestamos concebidos a largo plazo en moneda corriente	80		
222 Prestamos concebidos a largo plazo en pesos convertibles	81		
225 Inversiones financieras a largo plazo en pesos convertibles	82		
226 Inversiones financieras a largo plazo en pesos convertibles	83		
235 Inmuebles a largo plazo para comercializar	84		
236 Derecho de superficie a largo plazo para comercializar	85		
237 Terrenos a largo plazo para comercializar	86		
<b>TOTAL DE ACTIVOS A LARGO PLAZO (Suma Filas 76 a la 86)</b>	<b>87</b>		

Unidad	Código Reep	Código CAE	Provincia-Municipio
DER POPULAR	317.1.4098	01.18.02	03.01
Entidad: EES. INDUSTRIA ALIMENTARIA TRINIDAD			Impresión 02/02/2012
ESTADO DE SITUACION			Periodo contable diciembre de 2011
			Páginas Page 5 of 7

Descripción	Fila	Parcial	Importe en Pesos
Cobros anticipados en pesos convertibles - Exportación	182		
Depositos recibidos en moneda corriente	183		
Depositos recibidos en pesos convertibles	184		
Impuestos a pagar por las ventas	185		
Impuestos sobre utilidades por pagar	186		32 713.92
Porte por el rendimiento de la inversión estatal por pagar	187		
Tras obligaciones con el presupuesto del estado en moneda corriente	188	*	
Tras obligaciones con el presupuesto del estado en pesos convertibles	189		67 616.70
Documentación preparatoria inversiones pendiente aportar al presupuesto	190		
Obligaciones con la organización superior	191		
Minas por pagar en moneda corriente	192		
Minas por pagar en pesos convertibles	193		43 066.24
Comisiones por pagar	194		
Estados bancarios recibidos en moneda corriente para operaciones	195		20.00
Estados bancarios recibidos en moneda corriente para inversiones	196		260 000.00
Estados bancarios recibidos en pesos convertibles para operaciones	197		
Estados Comerciales recibidos en moneda corriente para operaciones	198		
Estados Comerciales recibidos en moneda corriente para inversiones	199		
Estados Comerciales recibidos en pesos convertibles para operaciones	200		
Estados Comerciales recibidos en pesos convertibles para inversiones	201		
Obligaciones financieras por pagar	202		
Impuestos por pagar a otras empresas de la propia organización	203		
Impuestos acumulados por pagar en moneda corriente	204		
Impuestos acumulados por pagar en pesos convertibles	205		
Provisión para reparaciones generales	206		
Provisión para vacaciones	207		
Provisión para innovaciones y racionalizaciones	208		
Provisión para financiamiento de inversiones	209		58 190.02
Provisión para otros destinos específicos	210		15.00
	211		
DEL PASIVO CIRCULANTE (Suma Filas 159 a la 211)	212		
	213		
ARGO PLAZO	214		827 717.80
	215		
Por pagar a largo plazo en moneda corriente por operaciones	216		
Por pagar a largo plazo en moneda corriente por inversiones	217		
Por pagar a largo plazo en pesos convertibles por operaciones	218		
Por pagar a largo plazo en pesos convertibles por inversiones	219		
Por pagar a largo plazo en moneda corriente por operaciones	220		
Por pagar a largo plazo en moneda corriente por inversiones	221		
Por pagar a largo plazo en pesos convertibles por operaciones	222		
Por pagar a largo plazo en pesos convertibles por inversiones	223		
Por pagar a largo plazo en moneda corriente por inversiones	224		
Por pagar a largo plazo en pesos convertibles por inversiones	225		
Por pagar a largo plazo en moneda corriente por operaciones	226		
Por pagar a largo plazo en pesos convertibles por operaciones	227		
Operaciones a largo plazo en moneda corriente por operaciones	228		
	229		